

**EL COMERCIO DEL Litoral de los Ríos CON
BUENOS AIRES: EL AREA DEL PARANA
1783-1821**

Claudia Wentzel
CONICET-UBA

I. INTRODUCCION

Nos proponemos en este trabajo mostrar las relaciones comerciales que las localidades cercanas al Río Paraná mantuvieron con Buenos Aires, desde fines del siglo XVIII hasta las primeras décadas del siglo XIX. Mediante un análisis cuantitativo de la serie completa de mercancías comerciadas, trataremos de observar el comportamiento del flujo y su composición, así como la participación de las diferentes localidades involucradas en este intercambio¹.

Observaremos de esta manera, un aspecto del ascenso del 'Litoral de los Ríos' y su participación relativa entre 1783 y 1821, período fundamental ya que en él confluyen -dentro del marco de las Reformas Borbónicas y la Revolución de la Independencia- los conflictos internacionales de fines del siglo XVIII y principios del XIX, las invasiones inglesas, y finalmente la Revolución de Mayo con el complejo haz de guerras consecuentes. Estos hechos han sido tomados como determinantes para comprender los cambios operados en todo el espacio dominado por Buenos Aires, y en especial en las áreas agroganade-

¹ Este trabajo es parte de un estudio mayor sobre el comercio interno de Buenos Aires de fines del siglo XVIII a principios del XIX que estamos llevando a cabo en el Instituto de Historia Argentina y Americana "Dr. Emilio Ravignani" de la Fac. de Filosofía y Letras. Agradezco los comentarios de José Carlos Chiaramonte y de Juan Carlos Garavaglia.

ras de la cuenca del Plata². Sin dejar de apoyar estas apreciaciones, generalmente efectuadas en base a fuentes cualitativas, queremos complementarlas con este estudio de las series de comercio de toda la región con el objeto de matizar algunas de aquellas explicaciones, delimitar en ciertas áreas los efectos distorsionantes de estos eventos, y finalmente, señalar la compleja combinación regional que se observa entre Paraguay, Corrientes, Santa Fe y Paraná unidas en su vinculación con Buenos Aires básicamente por el Río Paraná.

II. LAS FUENTES Y SU TRATAMIENTO

En lo que se refiere a las fuentes se ha utilizado la colección completa de las guías de comercio existentes en el Archivo General de la Nación de Buenos Aires³. La guía de comercio era un documento mediante el cual la mercancía circulaba desde su origen hasta su destino, y sobre el que se cobraban los impuestos correspondientes. Esto era así en razón de los datos que figuran en ella: emisor y destinatario; origen y destino; fecha de salida y fecha de llegada; la lista completa de mercancías con sus nombres, precios de aforo por unidad, cantidad, volumen y valor total de la operación.

Para el período estudiado también se ha tenido en cuenta la homogeneidad de la fuente. Las guías de comercio aparecen organizadas por la Aduana de Buenos Aires en forma sucesiva y numeradas por año calendario. En los años anteriores a 1783, no se hallan discriminadas de la misma manera, se observan criterios diferentes en el desagregado total de ciertas áreas, por ejemplo, todas las localidades de la Banda Oriental aparecen unificadas bajo esa denominación sin discriminación alguna. Finalmente, a partir de 1821, las reformas financieras

² Véase Halperín Donghi, Tulio, "La Revolución y la crisis en la estructura mercantil colonial en el Río de la Plata" en ESTUDIOS DE HISTORIA SOCIAL, Facultad de Filosofía y Letras, 2, Buenos Aires, 1966, pp. 78-125; ídem, REVOLUCION Y GUERRA: FORMACION DE UNA ELITE DIRIGENTE EN LA ARGENTINA CRIOLLA, México, Siglo XXI, 1979; Oddone, Jacinto, "El comercio rioplatense ante la crisis del orden colonial" en DE HISTORIA E HISTORIADORES. HOMENAJE A JOSE LUIS ROMERO, México, Siglo XXI, 1982, pp. 283-311; Garavaglia, Juan Carlos, COMERCIO COLONIAL: EXPANSION Y CRISIS, Buenos Aires, Centro Editor de América Latina, 1970.

³ ARCHIVO GENERAL DE LA NACION (en adelante AGN), Buenos Aires, Aduana de Buenos Aires, Entradas Terrestres, en Sala XIII y en Sala III.

encaradas por la Provincia de Buenos Aires implicarían la supresión parcial de ciertos impuestos, y en especial los que gravaban la circulación, con el consiguiente cambio en los instrumentos de control como eran las guías de comercio interior de la Aduana.

Hay que tener en cuenta, sin embargo, que no se observa el universo del flujo, ya que existen productos que, al estar exentos del pago de impuestos, no eran indicados en este documento. Así sucedía con los productos de chacras, semovientes, cereales, sebo y grasas, en términos generales⁴.

Por otro lado, también hay que aclarar ciertos cambios cualitativos del flujo entre el área del Paraná y Buenos Aires a lo largo de los 39 años analizados. Los más importantes son la liberalización de la madera en 1811 y de los cueros y derivados ganaderos para exportación en 1816. Con relación a la madera, no ha sido posible completar los valores correspondientes debido al tipo de medida y calidad de la misma (trozos, partes, etc.). En relación a los cueros y derivados, sí se lo ha hecho con los valores de aforo tradicionales de la plaza de Buenos Aires, a los efectos de unificar los datos de todo el período tanto globales como parciales.

Otra situación notable es la incorporación del tabaco del Paraguay, a partir de 1811, debido a la supresión del estanco. Esto produce un aumento notable de los valores que compensa en cierto modo la desaparición de la madera. Aún así, hay que recordar que el tabaco se vendía en el mercado, pero que no tenía como vía lógica la Aduana y el pago de los impuestos correspondientes desde 1778.

Frente a otras regiones, Buenos Aires muestra también otro hecho excepcional en este nivel, que es el flujo de mercancías originadas en las unidades de producción de los Jesuitas expulsos. A partir de 1767, con la expulsión de la orden, las reducciones dependientes de ella pasaron a ser dirigidas por la Administración de Temporalidades. Los productos allí originados tienen dos vías lógicas de salida: una de ellas es el

⁴ Véase para la utilización de este tipo de fuente y sus exenciones: Tándeter, Enrique, Vilma Milletich, Beatriz Ruibal y María Matilde Ollier, "El mercado de Potosí a fines del siglo XVIII" en Harris, Olivia, Brooke Larson, Enrique Tándeter (comps), LA PARTICIPACION INDIGENA EN LOS MERCADOS SURANDINOS. ESTRATEGIAS DE REPRODUCCION SOCIAL. SIGLOS XVI A XX, Bolivia, Ceres, 1987, pp. 379-424; Garavaglia, Juan Carlos y Juan Carlos Grosso, "El abasto de una villa novohispana: mercancías y flujos mercantiles en Tepeaca (1780-1820)" en ANUARIO IEHS, 2. 1987, pp. 217-254.

flujo que pasa por la Aduana y paga impuestos (85%), que es el que aquí se analiza; y la otra es un flujo directo que sale de la Administración hacia Buenos Aires, libre de las cargas que se observan en nuestras guías (15%)⁵. Este hecho es muy importante en los primeros quince años del período estudiado, pero podríamos decir que en términos globales a partir de 1800, toda la producción de esas unidades económicas pasa por la Aduana de Buenos Aires⁶.

Finalmente, cabría agregar que no se han observado grandes cambios en los precios de aforo en los años analizados, salvo para la yerba mate y el tabaco, que llegan a aumentar un 650% debido a los conflictos entre los gobiernos de Buenos Aires y de Asunción del Paraguay a partir de 1812, hecho que trataremos más adelante.

Si bien dijimos que las guías se encuentran completas, observamos que los años 1791, 1795 y 1801 presentan inconvenientes para su análisis. En el caso de los dos primeros, no se encontraron los libros correspondientes; frente a ello, se ha completado la serie de los productos con los datos aportados por los Libros de Alcabalas de Buenos Aires⁷. En el caso de 1801, se han encontrado sólo las guías correspondientes a los primeros ocho meses, de esta manera se los ha completado basándonos en los promedios de esos mismos cuatro meses de los años 1797 a 1800.

Con estas correcciones se han obtenido las series concernientes al comercio total del área y de cada localidad (Cuadro I), expresadas en valores [pesos de 8 reales]. También se han logrado las relativas a las cuatro mercancías más importantes del flujo: cueros, yerba mate, tabaco colorado no manufacturado y lienzos de algodón. La serie de los cueros está discriminada según el origen y se expresan las cantidades -piezas- y los valores correspondientes, también en pesos de ocho reales (Cuadro II); de la misma manera se ha trabajado la yerba mate y el tabaco expresados las cantidades en arrobas y los valores

⁵ Garavaglia, Juan Carlos, "Las Misiones Jesuíticas: Utopía y Realidad" en Garavaglia, J.C., ECONOMIA, SOCIEDAD Y REGIONES, Buenos Aires, Ed. La Flor, 1987, pp. 121-191; ídem, "Los textiles de la tierra en el contexto colonial rioplatense: ¿Una revolución industrial fallida?" en ANUARIO IEHS, 1, 1986, pp. 63-69.

⁶ Comunicación personal con Juan Carlos Garavaglia.

⁷ AGN, Aduana de Buenos Aires, Libros de Alcabala de Buenos Aires, Sala XIII, 1791 y 1795.

en el mismo tipo de moneda (Cuadros III y IV). Finalmente los lienzos, tienen el mismo tratamiento, medidas las cantidades en varas y los valores de igual forma que los anteriores (Cuadro V).

Sobre ellas se ha confeccionado un conjunto de gráficos sobre números índice, cuya base 100 corresponde a la media de todo el periodo, o sobre el total de valores o piezas según se hable de participaciones en cada ítem.

A pesar de estas salvedades, creemos que esbozamos aquí un cuadro estadístico válido para aportar una tendencia bastante clara del comercio del área y de sus modificaciones en el mediano plazo.

III. EL 'LITORAL DE LOS RÍOS' Y BUENOS AIRES

La reorientación económica es la característica que muestra el sistema colonial hispanoamericano en el siglo XVIII. En este contexto y acompañado por el paquete de medidas de las Reformas Borbónicas, Buenos Aires se consolida como uno de los polos más dinámicos de América Meridional en su función de puerto que relaciona una combinación de áreas como Potosí, Chile y la Cuenca del Plata, con el exterior. Esta reorientación económica se habría distinguido por un fuerte crecimiento de todo el espacio, sin embargo esta postura debe ser cuidadosamente analizada. Así, no todas las regiones crecieron y se vincularon con el mercado de la misma manera y con la misma intensidad⁸.

De todas las áreas participantes en el mercado de Buenos Aires, articuladas de manera más o menos especializada, el 'Litoral de los Ríos' es una de las más importantes. Basada en el intercambio de productos agroganaderos y manufacturados, como cueros y derivados, yerba mate, tabaco, lienzos de algodón, maderas, alimentos, vasijas, cal, etc.; esta zona llega a participar en el mercado de Buenos Aires con el 50% (circa) de los valores operados por la ciudad de los efectos entrados de

⁸ Garavaglia, Juan Carlos, "Crecimiento económico y diferenciaciones regionales: El Río de la Plata a fines del siglo XVIII" en *ECONOMIA*,...op. cit., pp. 15-19; Halperín Donghi, Tulio, "La expansión ganadera de la Campaña de Buenos Aires (1810-1852)" en *DESARROLLO ECONOMICO*, 3:1-3, 1963, pp. 57-110.

sus zonas dependientes en el inicio del siglo XIX⁹.

Esta zona está conformada por varias áreas que se relacionan con la ciudad-puerto a través de dos vías de circulación: el Río Paraná y el Río Uruguay. A nivel geográfico coincide en cierta forma con la actual Mesopotamia Argentina, y anuda localidades como Asunción del Paraguay, Villa Rica, Corrientes, Goya, Esquina, Nogoyá, Paraná, Santa Fe y Rosario, por citar las más importantes cercanas al Río Paraná; y Salto Chico, Gualaguay, Gualaguaychú, Santo Domingo Soriano, Concepción del Uruguay, Espinillo, etc., del lado del Río Uruguay, combinando lo que es en la actualidad la franja oriental de Entre Ríos en la República Argentina y la franja occidental de la República del Uruguay.

La zona del Uruguay -llamamos así a las localidades cercanas al Río Uruguay- era el área natural de producción ganadera para Buenos Aires; frente a ella, el Paraná -localidades cercanas al río del mismo nombre- producían e intercambiaban mercancías, como las arriba descriptas, lo que inicialmente demuestra una variada producción, relacionada con áreas ecológicas diferentes. El nordeste (Paraguay y Corrientes) se nos presenta como una unidad, mientras las localidades del Bajo-Paraná ofrecen menor variedad productiva y mayor dependencia una de otra (Santa Fe y Paraná)¹⁰.

Según este esquema, nos ocuparemos en este trabajo de observar el comportamiento de las localidades del Paraná con la ciudad de Buenos Aires de 1783 a 1821, agrupadas en cuatro principales: Paraguay, Corrientes, Santa Fe y Paraná.

IV. EL COMERCIO DEL PARANA CON BUENOS AIRES DE 1783 A 1821

La tendencia general del comercio del Paraná con Buenos Aires es básicamente al alza (Cfr. Gráfico I). Este crecimiento se observa de manera sostenida hasta 1818 aproximadamente, fecha a partir de la cual se produce la inversión de esa tendencia.

Algunos años claves por el deterioro bastante fuerte del comercio son 1792, 1797, 1800-1801, 1806-1807, y 1810-1811.

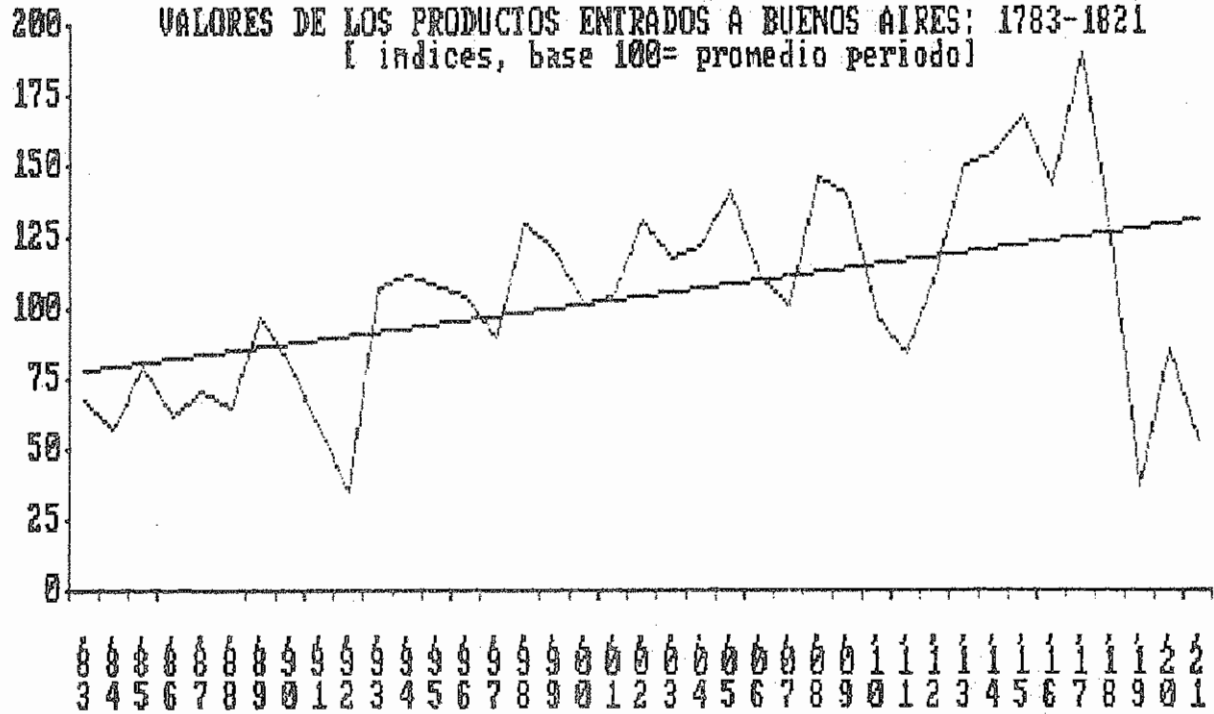
⁹ Wentzel, Claudia, "Reconsideraciones sobre el comercio interior de Buenos Aires de 1803 a 1821" (mimeo).

¹⁰ Garavaglia, Juan Carlos, "Crecimiento..." op.cit., pp. 16-18; Halperín Donghi, Tulio, "La expansión..." op.cit., pp. 65-67.

GRAFICO 1

LITORAL DE LOS RIOS

VALORES DE LOS PRODUCTOS ENTRADOS A BUENOS AIRES: 1783-1821
[indices, base 100= promedio periodo]



-total

Ellos coinciden con eventos importantes locales o internacionales, así hasta 1810, las razones de la fluctuación parecerían seguir de cerca las guerras europeas de fines del siglo XVIII y principios del XIX, y en segundo lugar las invasiones inglesas. A partir de 1810, el efecto combinado de la Revolución y la presencia de la flota española en el estuario del Plata provocan la caída reflejada por nuestros datos. Sin embargo, aún teniendo en cuenta estas bajas, se verifica el ascenso progresivo del Paraná en los 39 años con una tasa de crecimiento muy importante.

Acompañaremos este análisis con la composición interna del flujo (Cfr. Gráfico II) y la participación regional (Cfr. Gráfico III). Se han elegido tres períodos de ocho años cada uno, el primero de 1783 a 1790, que caracterizaría el tramo colonial más estable. El segundo, 1802-1809, incorporaría, por un lado los efectos de las guerras internacionales de la década del noventa y los cambios de la situación local debidos a las invasiones inglesas, y por otro lado incluye el año 1809, uno de los más regulares de las primeras décadas del siglo XIX. Finalmente, 1814-1821, mostrará los cambios que eventualmente se hubieran producido debido a los efectos reales de la Revolución de Mayo y las guerras civiles iniciales.

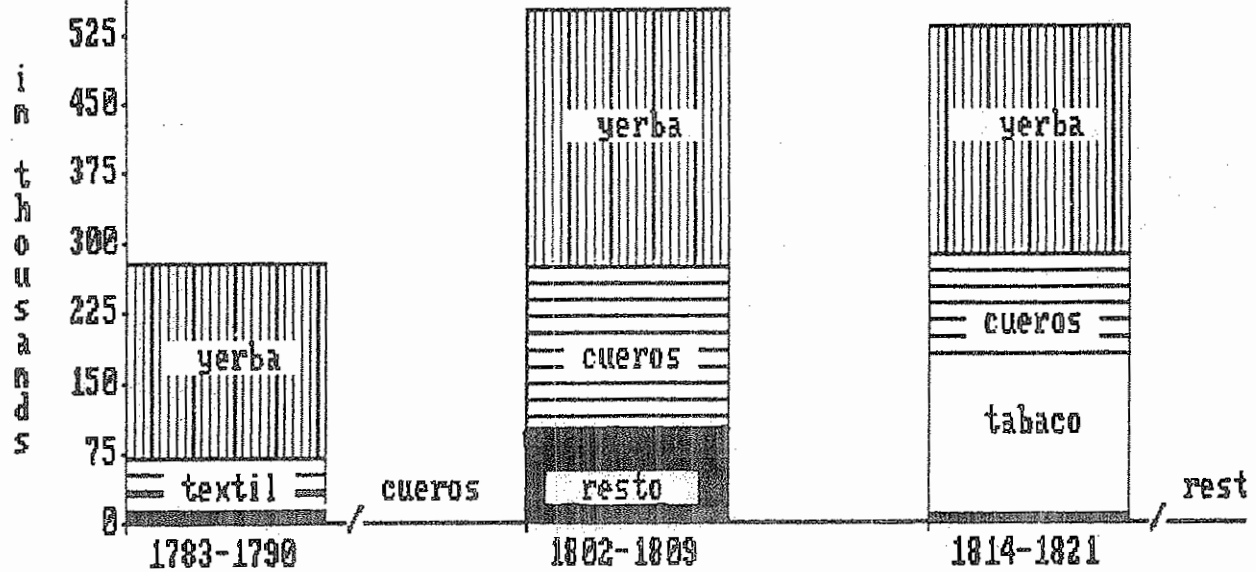
La composición del flujo habría sufrido según estos cortes, fuertes variaciones (Cfr. Gráfico II). Si bien en los tres momentos la yerba mate es predominante, las diferencias se hacen más notables en el resto de los productos relevantes: cueros y derivados ganaderos y textiles en general.

Con relación a los cueros y derivados se observa un retraso frente a los textiles, situación que cambia notablemente en el segundo período, 1802-1809. En él ya se perfila el tradicional sistema ganadero, realidad que perduraría hasta 1821, incorporando además el tabaco del Paraguay y Corrientes, con la desaparición total de los textiles litoraleños del mercado de Buenos Aires.

El retraso ganadero de la zona del Paraná recién comienza a resolverse a partir de la década de 1790 a 1800; en esa época, como veremos más abajo, la nueva coyuntura ganadera transformará la estructura productiva y comercial regional.

La Revolución y la guerra, trajeron muchos cambios en el espacio, la incorporación del tabaco, importante producto del Alto Paraná, es uno de ellos; la desaparición total del textil es otra, y finalmente la reducción del flujo de productos ganaderos. En última instancia la zona mostraría hacia 1821, una tendencia a la especialización comercial agrícola (yerba mate

GRAFICO 2
 PARTICIPACION PORCENTUAL DE LOS PRODUCTOS SOBRE EL TOTAL DE VALORES



y tabaco) y ganadera (cueros y derivados) visible en el flujo mercantil. A través de los 39 años analizados existe una cierta pérdida de la diversificación que inicialmente tenía el comercio del Paraná con Buenos Aires. Esta especialización ya comentada para la última década del período analizado y que se hace efectiva en dos tipos de productos, tiene sus riesgos, ya que ambos son reemplazables por similares del Brasil (yerba mate y tabaco) o por la producción de la Campaña de Buenos Aires y de la ganadería marginal. A este reemplazo apelará Buenos Aires ante cualquier cambio en los nexos con el Litoral en el marco de las nuevas relaciones ganaderas a partir de 1821.

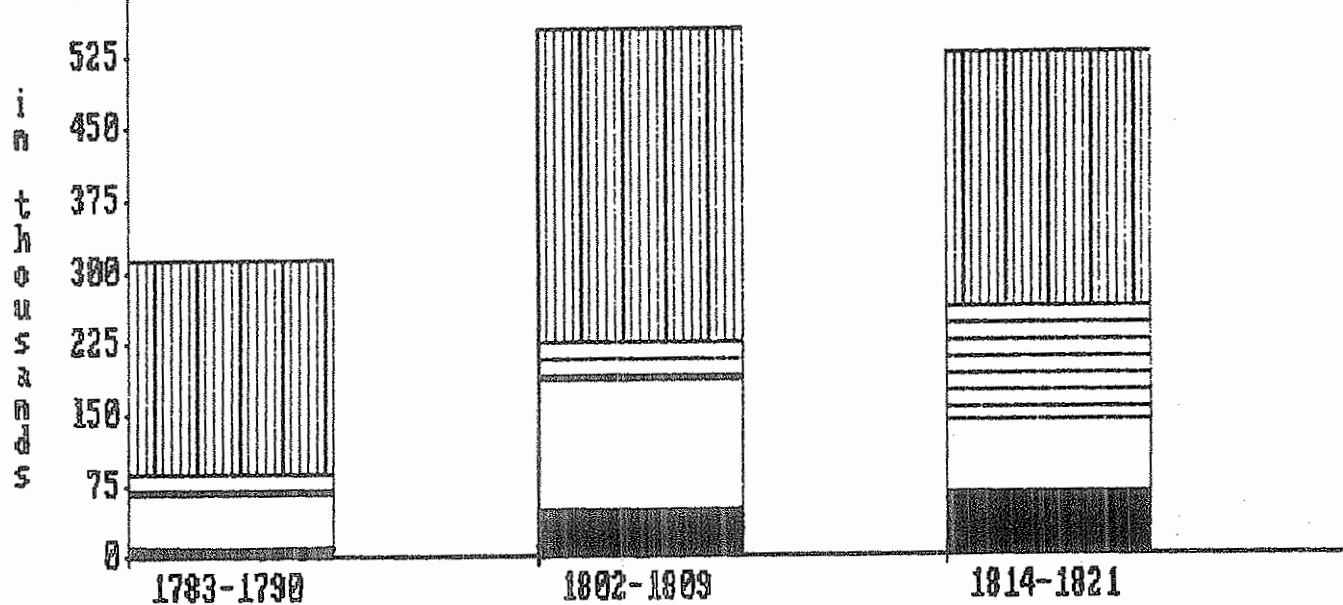
El análisis de la participación regional tendrá evidentes similitudes (Cfr. Gráfico III). En los mismos tres cortes que antes se vieran también hay cambios en este nivel. En el período 1783-1790, las áreas que más participaban (89%) eran las del Alto Paraná, compleja región que involucra Paraguay, las Ex-Misiones Jesuíticas y Corrientes. Por otro lado sólo un 11% corresponde a las dos zonas del Bajo Paraná, Santa Fe y Paraná. Esto es correlativo con la composición del flujo ya que tanto la yerba mate como los textiles provienen de río arriba, además de la mayor parte de cueros y derivados.

Sería necesario destacar ciertas cosas, como por ejemplo, la capacidad mercantil de Corrientes. Aún teniendo en cuenta que ella ve ampliado su propio flujo por el que capta de las Ex-Misiones, espacio económico que domina a través de sus grupos mercantiles, su alta participación nos obliga a rever las apreciaciones sobre su limitada capacidad económica. El Alto Paraná se revela como un área que complementa la agricultura, la ganadería y las manufacturas, canalizadas a través de los dos centros principales: Asunción del Paraguay y Corrientes.

En segundo lugar, es importante explicitar la poca importancia en este momento de Santa Fe y Paraná. A partir de los cambios originados por la supresión del privilegio de Puerto Preciso en 1779, ambas zonas vuelven a su realidad mercantil francamente limitada. Las mismas se reacomodarán lentamente a partir de la nueva realidad de Buenos Aires.

De 1802 a 1809, ya se observan las transformaciones a que hacíamos referencia. Aún cuando Paraguay mantenga su importancia, y Corrientes la aumente en una clara tendencia expansiva, el Bajo Paraná muestra un crecimiento real. Si para el corte anterior la participación de Santa Fe y Paraná era del 8% y 3% respectivamente, para estos años Santa Fe mantiene su 8%, y Paraná aumenta su participación a un 9%. Esto propone una nueva lógica en el Bajo Paraná, en la cual la Villa recién funda-

GRAFICO 3
 PARTICIPACION PORCENTUAL DE LAS REGIONES SOBRE EL TOTAL DE VALORES



■ Parana □ Corrientes ▨ Sta. Fe ▤ Paraguay

da -Villa del Paraná- inicia un proceso lento de diferenciación respecto a Santa Fe. También habría que agregar que este aumento en su participación mercantil se debe fundamentalmente a la ganadería, lo que implicaría el surgimiento de un nuevo ciclo ganadero en esta zona.

Nuevamente la Revolución y la guerra distorsionan este esquema. De 1814 a 1821 se observa la retracción de Corrientes, y en términos relativos del Paraguay, mostrando la crisis revolucionaria en el Alto Paraná. Pero paralelamente se observa un aumento significativo de Santa Fe y Paraná (34%). La distorsión en esta trama mercantil por la Revolución tiene sus consecuencias que si bien pueden ser negativas en términos generales, se transforman en positivas a nivel particular para el Bajo Paraná. Santa Fe se transforma rápidamente en el principal vínculo mercantil entre Buenos Aires y el litoral, usufructo que tendrá sus coletazos a nivel económico y político con la consolidación del grupo de poder en la nueva gobernación de Santa Fe, creada justamente en 1814. El control de Buenos Aires sobre ella será otra modalidad de las nuevas vinculaciones.

En síntesis esta primera aproximación nos lleva a formular ciertos problemas. Uno de ellos es el efecto real de la Revolución sobre cada componente regional y las posibilidades de reacomodación de cada uno en el nuevo esquema, recordando que se inscriben en una coyuntura posiblemente iniciada en la década de 1790, cuando comienza el auge de los productos ganaderos. Esta nueva coyuntura ganadera es aprovechada por áreas como Paraná; así como la nueva situación bélica es aprovechada por Santa Fe, como eje del comercio del litoral con Buenos Aires. Intentaremos ver a continuación el comportamiento de cada región y luego la evolución de las mercancías más importantes para intentar dilucidar algunas de estas cuestiones.

EL ALTO PARANA: Paraguay y Corrientes

Es bastante conocida la estructura del Paraguay colonial e independiente, su producción dominante es la yerba mate y el tabaco estancado desde 1778, maderas, azúcar, jarcias, alimentos en general, etc.; todos estos productos tienen como destino final el mercado interno de Buenos Aires encadenando diversos

grupos mercantiles que controlan su comercialización¹¹.

A partir de 1783, Paraguay inicia un período de marcada expansión, llegando en pocos años al máximo de su comercio y producción. El circuito comercial que se iniciaba en Paraguay fue hasta mediados del siglo XVIII -1779- controlado por Santa Fe, luego de esa fecha el control pasa a ser ejercido por Buenos Aires. Es así como la ciudad capital distribuye los productos del Alto Paraná en los diversos mercados de consumo, especialmente la yerba mate, que tiene su principal centro consumidor en el Pacífico¹².

Este proceso que afecta a Paraguay no se mide exclusivamente por un aumento de su comercio y producción, sino también por el avance territorial sobre el espacio de las Ex-Misiones Jesuíticas cercanas a sus centros -Asunción y Villa Rica-, chocando con Corrientes en esta expansión por el control de las zonas vitales de la cuenca del Río Paraná y Río Paraguay¹³.

La evolución de los valores comerciados con Buenos Aires de 1783 a 1821 tienen una clara tendencia positiva (Cfr. Gráfico IV), observándose un crecimiento sostenido hasta 1809. A partir de esa fecha el conflicto revolucionario, que asume la forma de guerra tarifaria en la mayor parte del tiempo, provocará serias fluctuaciones en la curva, particularmente entre 1811 y 1818. Aún así, los valores comerciados con la ciudad-puerto llegarán a su máxima expresión en 1817, para declinar definitivamente a partir de 1819.

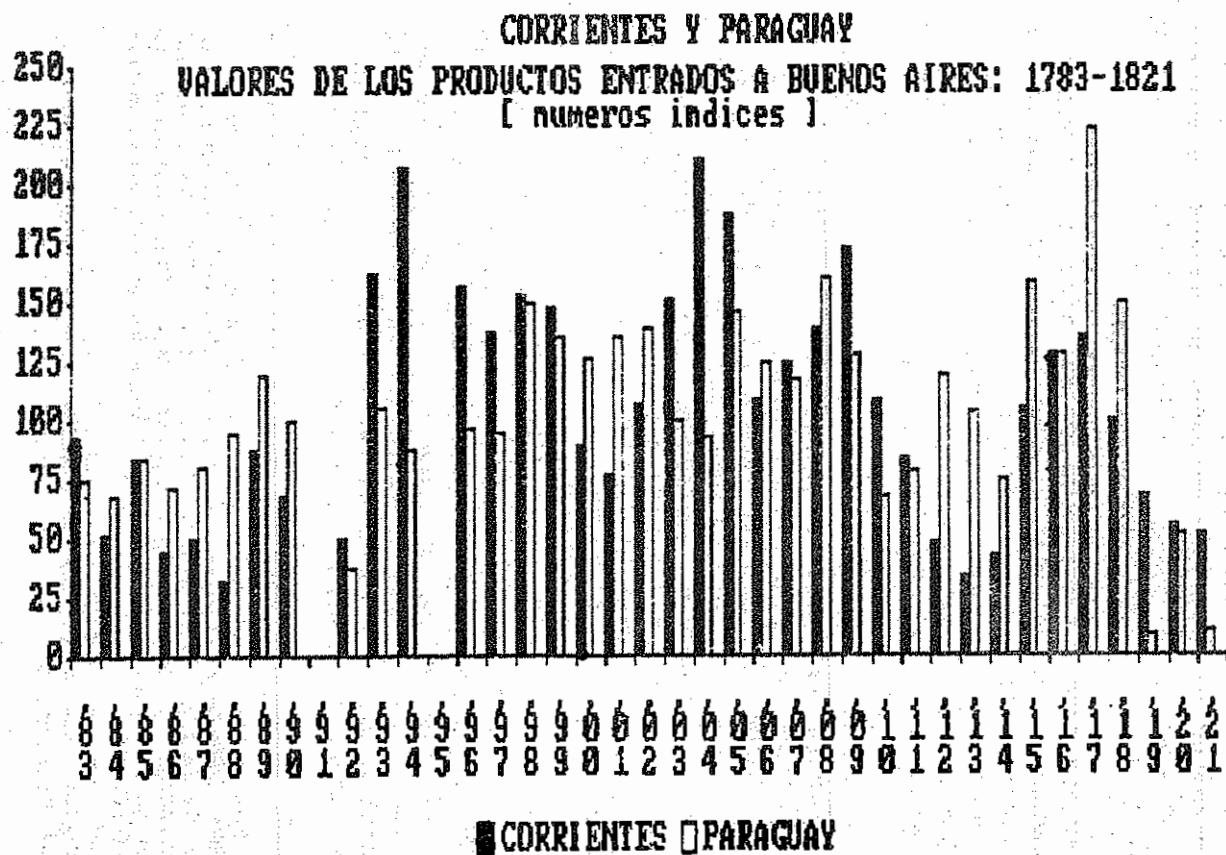
Esta vinculación comercial conflictiva entre ambos centros tendrá efectos importantes que se observarán en Santa Fe. Esta ciudad, ante el alza de precios debida a la guerra tarifaria y los riesgos de circulación, iniciará a partir de 1813 una política claramente especulativa, tanto con la yerba como con el tabaco, política que es llevada adelante por los grupos mercantiles de Santa Fe consignatarios de los porteños e ingle-

¹¹ Véase para este tema el mejor trabajo: Garavaglia, Juan Carlos, MERCADO INTERNO Y ECONOMIA COLONIAL, México, Grijalbo, 1983; Williams, John, "The rise and the fall of the paraguayan republic. 1800-1870" Tesis doctoral inédita, Universidad de Austin, 1980; Whigham, Th.L., "The politics of the River commerce in the upper plata, 1780-1865" Tesis doctoral inédita, Universidad de Stanford, 1985.

¹² Wentzel, Claudia, "Reconsideraciones..." op.cit. pp. 15-22.

¹³ Garavaglia, Juan Carlos, MERCADO INTERNO..., op.cit., pp. 65-69 y 83-89; idem., "Las Misiones Jesuíticas:...", op.cit., pp. 121-191.

GRAFICO 4



ses.

Tres ciclos son observables, el primero de 1783 a 1797, con predominio de yerba mate, madera, etc., incorporándose a partir de 1790 un nuevo producto: el cuero. Este auge ganadero, limitado sólo por la coyuntura positiva que imprime Buenos Aires y el exterior, produce primero cueros y luego, frente a la competencia de las otras zonas, producirá suelas curtidas de muy buena colocación en el mercado portuario.

El segundo período, que se extiende de 1798 a 1808, es el de mayor estabilidad y, en términos relativos, de máxima expansión comercial, ya que se logran los más altos valores comerciales a precios de aforo normales¹⁴.

Durante el tercer período, 1809 a 1821, hay cambios significativos. A partir de 1811, la supresión del estanco del tabaco y la liberación de la madera combina sus efectos en el flujo. La aparición del tabaco, por un lado, implica un aumento del comercio de aproximadamente el 20% sobre los valores tradicionales. Por otro lado, la madera, si bien era un rubro importante, ya tenía una tendencia declinante, tendencia que sumada a los conflictos entre Paraguay y Buenos Aires, va a implicar su desaparición del mercado, siendo reemplazada por la del Bajo Paraná y por la madera importada.

Tres productos típicos de la zona del Paraguay nos interesan, ellos son el azúcar, el tabaco y la yerba mate. Con relación al primero, desde mediados del siglo XVIII, ya había sido reemplazada en el mercado por la del Pacífico y luego por la de la Habana y del Brasil¹⁵. Esta última dominará el mercado totalmente a partir de 1816 cuando se observen fuertes partidas hacia Chile y el norte argentino. De la misma manera sucede con el tabaco y la yerba, ellos serán reemplazados con mayor lentitud por los de Brasil, oscilando en función del conflicto entre Paraguay y Buenos Aires. Aún así, hacia 1819, ya se observan partidas de tabaco negro del Brasil y yerba de Paragua hacia el Pacífico y hacia los propios centros de

¹⁴ La oscilación de los precios de aforo es de 9 reales a 12 reales desde 1761 a 1808, AGN, Sala XIII y III, Aduana de Buenos Aires, Libros de Alcabalas y Entradas Terrestres.

¹⁵ Tándeter, Enrique et alii, op.cit., pp. 393-409; INFORMES SOBRE EL COMERCIO EXTERIOR DURANTE EL GOBIERNO DE MARTIN RODRIGUEZ, Buenos Aires, Academia Nacional de la Historia, 1978; Wentzel, Claudia, op.cit., pp. 13-18.

producción como Corrientes¹⁶.

Si hasta 1808 se había observado el último crecimiento comercial del Paraguay, la Revolución inicia un período de crisis en las relaciones mercantiles aún cuando se mantengan ciertamente altos los valores promedio. Ello se debe al aumento de precios de casi todos los productos, debido al riesgo de la navegación, a la guerra tarifaria encarada entre ambos gobiernos y a la presión española en el Río de la Plata. Todos estos cambios tienen implicaciones aún más profundas que la mera crisis del comercio y la presencia de los productos del Brasil. Una de ellas es el recambio del grupo mercantil y el control de un comercio altamente especulativo por parte de los sectores más poderosos de Buenos Aires y Santa Fe. Este grupo aliado a los ingleses, internará en el Alto Paraná productos importados y los del Brasil, dominando el comercio en su totalidad con relevantes consecuencias políticas y económicas.

El comercio con el área correntina también tiene una tendencia al alza, pero con mayores fluctuaciones. De manera similar a la de Paraguay, tiene una fuerte expansión territorial y por lo tanto mercantil, llegando a la vertiente del Río Uruguay y a la zona sur contigua al Paraná, como también accede a las Ex-Misiones Jesuíticas colindantes¹⁷. Este crecimiento se refleja en la importante participación de la zona en el comercio de Buenos Aires, con la característica de ser fuertemente diversificado; las mercancías colocadas son yerba mate, tabaco, lienzos, ropa, alimentos, cueros y derivados, y manufacturas en general.

En la evolución de los valores comerciados (Cfr. Gráfico IV), se observa primero, un período francamente bajo, 1783-1789, probablemente causado por la limitada presencia del flujo de las Misiones que salían directamente por la Administración General de Pueblos de Misiones. A partir de 1790 y hasta 1800, Corrientes aumenta significativamente su comercio, el agregado del flujo de las Ex-Misiones que pasa por el grupo mercantil correntino-porteño, ha producido este cambio. Creemos que esta participación oscilaría en un 50% aproximadamente del total de valores operados de cada año de este período. Esta intermediación que realizan los correntinos de la producción de las ex-reducciones jesuíticas es difícil de evaluar, aún así, a tra-

¹⁶ INFORMES..., op.cit., pp. 13-19; Wentzel, Claudia, op.cit., pp. 35-40.

¹⁷ Maeder, Ernesto, HISTORIA ECONOMICA DE CORRIENTES EN EL PERIODO VIRREINAL, Buenos Aires, Academia Nacional de la Historia, 1981, pp. 75-105; Garavaglia, Juan Carlos, "Las Misiones..." op.cit., passim.

vés del material consultado se puede observar que alrededor de un 30% de las guías de comercio tiene como origen la zona de las reducciones. El resto (70%), que cubriría el 50% que antes mencionamos, tiene como origen Corrientes, pero algunas fuentes nos dan indicios importantes para pensar que son productos originales de aquellas unidades económicas. De esta manera el grupo mercantil correntino capta a partir de 1800 el flujo de excedentes de las Misiones, ampliando así su red de relaciones; los intereses porteños tradicionalmente presentes en todo lo que constituye las 'Temporalidades' se verían así ciertamente limitados. Otra consecuencia importante del desarrollo y estabilidad de este grupo, es la homogeneidad que él logra internamente y la independencia relativa frente a Buenos Aires, más visible en los años posteriores a la Revolución. Así pues mientras que en otras localidades como Santa Fe y Paraná, a partir de 1813 se observa la presencia directa de porteños, además de ingleses, en los mismos centros de comercialización, en Corrientes, sólo se hacen presentes los ingleses relacionados estrechamente con los correntinos, defendiéndose estos últimos del avance porteño¹⁸.

Retomando el tema de las Misiones y de su producción, esta consistía en yerba mate, lienzos de algodón y alimentos, en su mayor parte, y una proporción de cueros y derivados. La zona de Corrientes muestra así una producción limitada a cueros y derivados fundamentalmente. El 80% de ellos proviene de las viejas zonas de colonización lindantes con la ciudad, y parte también de las nuevas: el área cercana al Río Uruguay con Curuzú Cuatiá como centro principal y la zona sur de Corrientes paralela al Río Paraná como Goya y Esquina. De estas últimas, Goya será habilitada como puerto de entrada y salida de productos en 1802, y se transformará en un centro fundamental durante el período revolucionario por la presión del Paraguay en la ciudad capital y del caudillismo en la zona oriental.

¹⁸ Comunicación personal de José Carlos Chiaramonte; véase también del mismo autor: "La cuestión regional en el proceso de gestación del estado nacional argentino. Algunos problemas de interpretación." en Palacios, Marcos (comp.), LA UNIDAD NACIONAL EN AMERICA LATINA. DEL REGIONALISMO A LA NACIONALIDAD, México, El Colegio de México, 1983, pp. 51-85; ídem., "Legalidad constitucional o caudillismo: El problema del orden social en el surgimiento de los estados autónomos del litoral argentino en la primera mitad del siglo XIX" en VII CONGRESO DE LA ASOCIACION DE HISTORIADORES LATINOAMERICANISTAS EUROPEOS, Florencia, 1985, (mimeo); ídem., "Organización del estado y construcción del orden social: La política económica de la Provincia de Corrientes hacia 1821-1840" en ANUARIO DE LA UNIVERSIDAD DE ROSARIO, 11, Rosario, 1984-1985, pp. 229-250.

A partir de 1800, podríamos decir que el comercio de Corrientes adquiere una nueva fisonomía, ya que se observa una tendencia a la monocomercialización de productos ganaderos. Las partidas de yerba se reducen fuertemente (6% sobre el total de los valores operados) y lo mismo sucede con los textiles (4% de los valores), esto lleva la comercialización de productos ganaderos a un 90%.

Las primeras fluctuaciones de importancia causadas por la Revolución de Mayo de 1810 y sus coletazos, comienzan a manifestarse a partir de 1811 y llegan hasta 1814. En ese período la caída es provocada por el cierre del Paraná por los corsarios españoles, los conflictos con el Paraguay arrastrados desde el siglo XVIII, y la pérdida total de las áreas misioneras cuyo flujo desaparece en 1811 en su totalidad.

Estas reflexiones merecen algunas apreciaciones más. La crisis revolucionaria parece tocar a esta zona externamente. Así, el cierre del Paraná, que sólo dura de 1812 a 1813, produce un serio problema en la circulación; la presencia paraguaya, limitada por cierto, repercute en la zona urbana y deja intacta la vinculación con la campaña; finalmente, la pérdida de las Misiones y la crisis por la presencia artiguista se definen básicamente en la zona oriental de la Provincia. Esto nos lleva a pensar de otra manera el impacto revolucionario. Si nosotros elaboramos una nueva serie teniendo en cuenta sólo el flujo de la futura provincia, o sea descartando la producción de las Misiones, y tomamos como base el período 1790-1800, la resultante será un flujo muy similar al operado en los años posteriores a la Revolución y las guerras revolucionarias. De esta manera la repercusión de esos eventos debe revisarse, complementándola con mayores análisis locales. En general los trabajos realizados se han basado en fuentes de tipo cualitativo, básicamente relatos de viajeros, lo que se puede transformar en una visión demasiado simple¹⁹. Pensamos en relación a ello, por ejemplo, que el ataque artiguista tuvo su espacio de fricción fundamental en la zona oriental, dejando posiblemente libre la zona ganadera más dinámica que era la franja costera del Paraná -Goya y Esquina- y un pequeño callejón que podría

¹⁹ Mantilla, Manuel, CRONICA HISTORICA DE LA PROVINCIA DE CORRIENTES, Buenos Aires, Banco de la Provincia de Corrientes, 1972, 2 vol.; Gomez, Hernán F., HISTORIA DE LA PROVINCIA DE CORRIENTES, DESDE EL TRATADO DEL CUADRILATERO A PAGO LARGO, Corrientes, 1929; Bosch, Beatriz, HISTORIA DE ENTRE RIOS, 1520-1969, Buenos Aires, Plus Ultra, 1978; Cervera, Manuel, HISTORIA DE LA CIUDAD Y PROVINCIA DE SANTA FE, 1573-1853, Santa Fe, Universidad Nacional del Litoral, 1980, 4 vol.; Alvarez, Juan, ENSAYO SOBRE LA HISTORIA DE SANTA FE, Buenos Aires, 1910.

canalizar el excedente ganadero del Río Uruguay, a través de Curuzú Cuatiá. Esto explicaría su recuperación y su poder contestatario frente a Buenos Aires en décadas posteriores.

EL BAJO PARANA: Santa Fe y Paraná

En primer lugar deberíamos definir nuevamente de qué zonas estamos hablando. Santa Fe es una pequeña franja que se recuesta sobre la costa occidental del Río Paraná. En la zona norte tenía estancias que se vinculaban con una frontera de alta inestabilidad²⁰. Al sur se inicia una región ganadera que confluye con otra de similar producción perteneciente a la Campaña de Buenos Aires -San Nicolás de los Arroyos-. Su limitada expansión territorial hacia el norte, oeste y sur, la llevan a buscar espacios libres sobre el único área posible, la costa oriental del Río Paraná. Así, de antiguo los pobladores de Santa Fe dominaron la zona frontal de Entre Ríos, la llamada Bajada de Paraná. Los santafecinos hallaban acá lo que les faltaba en su espacio. Esta Bajada de Paraná, era también una limitada banda al occidente de la actual provincia de Entre Ríos, tenía de un lado el Río Paraná y del otro la Selva de Montiel, más allá estaba la llamada zona del Río Uruguay (Concepción del Uruguay, Guleaguay, Guleaguaychú, etc.)

Santa Fe era el núcleo más importante, ya que había controlado el comercio del Alto Paraná, al tener la función de Puerto Preciso. Una vez suspendido este beneficio en 1779, pierde poder y se adecua a las nuevas circunstancias mediante la comercialización de productos ganaderos vacuno y mular, manteniendo sólo una mínima parte del comercio de yerba que coloca en el interior del espacio. En términos generales, la expansión ganadera se realiza hacia el sur la vacuna y hacia el norte la mular²¹. Esta limitada expansión, concomitante a la territorial, implicaba una constante utilización de Paraná, una villa de tardía fundación en la costa de enfrente. En

²⁰ Véase para este tema Schofield Saeger, James, "Another view of the Mission as a frontier institution. The guaycuruan reductions of Santa Fe, 1743-1810" en *HISPANIC AMERICAN HISTORICAL REVIEW* (en adelante HHR), 65:3, 1985, pp. 472-504; Socolow, Susan M. "Los cautivos españoles en las sociedades indígenas: el contacto cultural a través de la frontera argentina." en *ANUARIO IEHS*, 2, Tandil, 1987, pp. 100-108.

²¹ Garavaglia, Juan Carlos, *MERCADO INTERNO...*, op.cit.; Cornejo, Florencia, "El Litoral, Salta y el Perú unidos por una compañía de mulas: Olavegata-Candiotti, 1798-1810" en *IV CONGRESO DE HISTORIA ARGENTINA Y REGIONAL*, Buenos Aires, Academia Nacional de la Historia, 1977, pp. 151-171.

suma, tres áreas íntimamente relacionadas conformarían esta zona, ellas son Santa Fe, Paraná y una zona indefinida entre Rosario y San Nicolás de los Arroyos.

La evolución del comercio de Santa Fe con Buenos Aires (Cfr. Gráfico V) tiene una fuerte tendencia al crecimiento. Podríamos decir que junto a la de Paraná, son las dos únicas que manifiestan una tasa de incremento fuertemente positiva, ya que las dos zonas anteriores, aún con tendencias claras de crecimiento, mostraban acentuados altibajos en los años posteriores a 1810.

El ascenso de Santa Fe se produce de forma continuada hasta 1814, fecha de su máxima expansión mercantil. Posteriormente se inicia un ciclo descendente, pero nunca con valores inferiores a los del período colonial. Durante esta época no hay caídas fuertes, salvo leves descensos en 1798, 1801 y 1807, relacionados con los conflictos internacionales.

En los primeros años posteriores a la Revolución, Santa Fe no tiene problemas debido al cierre del Paraná por los corsarios, entre 1812 y 1813, ya que existe un acceso alternativo para relacionarse con Buenos Aires que es el terrestre, justamente vía San Nicolás de los Arroyos. Esta posibilidad la lleva a controlar prácticamente todo el comercio del Paraná. Es de esta manera que no sufre los avatares de la guerra de manera directa sino que a raíz de ellos se vuelve a transformar, sin la formalidad institucional del caso, en algo similar al puerto preciso de la época colonial. A partir de 1812 y hasta 1817, una parte importante del comercio del Alto Paraná era concentrada por esta ciudad para su distribución directa hacia el interior o para su envío a Buenos Aires. Si bien habíamos planteado su limitada capacidad productiva y comercial, ahora recalcamos su importante función intermediaria de Buenos Aires con el Litoral y con el interior del espacio.

La composición del flujo acompañará estas apreciaciones. Para el período 1783 a 1790, el 79% de los valores operados correspondía a cueros y derivados ganaderos, mientras que sólo un 7% era el sobrante de la yerba recibida de Paraguay; el resto correspondía a alimentos y maderas. A partir de 1790, con el aumento de la demanda de cueros, lo que genera una presión sobre todas las áreas ganaderas del Litoral, contrariamente a lo que sucedió en otras zonas, Santa Fe no incrementó su comercio de cueros, o sea que su oferta se mantuvo limitada a sus posibilidades en la campaña, siendo superada rápidamente por Corrientes y aún por Paraná, que comienza un lento proceso de diferenciación.

Esta situación se mantiene hasta la Revolución, cuando pasará a actuar como centro vinculante de otras zonas. Así, para el período 1814-1821, el 69% del comercio pertenece ya a productos como yerba mate y tabaco proveniente del Alto Paraná, y sólo un 30% a cueros y derivados. Se debe ver que aún teniendo en cuenta la posibilidad de la destrucción del stock ganadero, (en realidad habíamos visto que ésta no era tan grande) el grupo mercantil mostró habilidad para utilizar los márgenes que le dejaba la situación bélica-política y mantener, aún con la guerra interna, el sistema de comercialización funcionando para especular con estas distorsiones.

El comercio de la zona de Paraná (Cfr. Gráfico V) también tiene una clara tendencia positiva. La baja participación de los primeros años (1783-1788) se revierte a partir de 1790, fecha en la que se inicia un ciclo de aumento sostenido con dos tramos críticos: 1806-1807 (invasiones inglesas) y 1811-1813 (los conflictos en la boca del Paraná). A partir de esa fecha nuevamente continúa su ascenso, con algunas fluctuaciones hasta 1821, situación que la diferencia de las demás áreas analizadas.

El predominio lo tienen los productos ganaderos: piezas de cueros y derivados en general; a partir de 1802 se agregan suelas y cueros curtidos, y de 1818 a 1821 se suman importantes partidas de cal²².

En resumen, si bien la historiografía prácticamente no ha hecho indicaciones sobre la actividad comercial de Entre Ríos hasta esta fecha, sí lo ha hecho sobre la crisis revolucionaria y sus repercusiones en dicha área²³. Por lo que hemos visto esta zona presenta un fuerte crecimiento mercantil desde 1790, de lenta diferenciación con Santa Fe, y predominantemente ganadero; ella, por otro lado, sufrirá los efectos de la Revolución de manera menos clara, por lo menos hasta 1818.

Este breve esbozo de las localidades del área del Paraná con Buenos Aires, nos sugiere en general una visión menos catastrófica de la guerra, o bien situaciones más complejas en el análisis de cada una de ellas en particular. Aún cuando hemos observado cómo la Revolución y la guerra habían desestructurado la zona del Alto Paraná, el Bajo Paraná usufructuó esta situación y configuró una suerte de crecimiento peculiar. Estas

²² Chiaramonte, José Carlos, "Finanzas públicas de las Provincias del Litoral, 1821-1841" en ANUARIO IEHS, 1, 1986, pp. 163-177.

²³ Véase la bibliografía citada en la nota número 19.

apreciaciones pueden servir para repensar lo que se designa de manera muy global como Litoral de los Ríos y su relación con el espacio dominado por Buenos Aires.

V. LAS MERCANCIAS

Queremos acompañar el análisis del comercio general con algunas apreciaciones sobre cuatro mercancías: los cueros, la yerba, el tabaco y los lienzos de algodón. Ellas son las principales como antes habíamos visto; hablaremos de las piezas de cueros (macho, vaca y bagual) que tienen como destino el mercado externo; la yerba mate y el tabaco este último sin manufacturar; y finalmente los lienzos de algodón vastos, producidos principalmente en los pueblos de las Ex-Misiones para el mercado interno.

El comercio de cueros.

La expansión ganadera puede ser tratada por medio de variados indicadores, uno de ellos es el comercio. El período que va de 1750 a 1820, implicó a nivel de la producción ganadera el uso más intensivo de las viejas áreas y un aumento de la producción de la Campaña de Buenos Aires. De esta manera el desarrollo ganadero suplantó la diversificación por una suerte de especialización impuesta por la coyuntura. Este proceso se da, sin embargo, en forma divergente en algunas áreas, predominando en ellas aún la agricultura sobre la ganadería, retrasando su avance real al siglo XIX²⁴.

Estas apreciaciones generales se han acompañado por diversos cálculos sobre la exportación de cueros del Río de la Plata y como problema derivado, la participación de cada región en dicho flujo.

Los datos que hemos encontrado, bastante fragmentarios, indican (Cfr. Cuadro A) una extracción promedio anual del puerto de

²⁴ Garavaglia, Juan Carlos, "Crecimiento..." op.cit., passim; Amaral, Samuel, "Rural production and labour in late colonial Buenos Aires" en JOURNAL OF LATIN AMERICAN STUDIES (en adelante JLAS), 19:2, 1987.

GRAFICO 5

SANTA FE Y PARANA

VALORES DE LOS PRODUCTOS ENTRADOS A BUENOS AIRES: 1783-1821
[numeros indices]

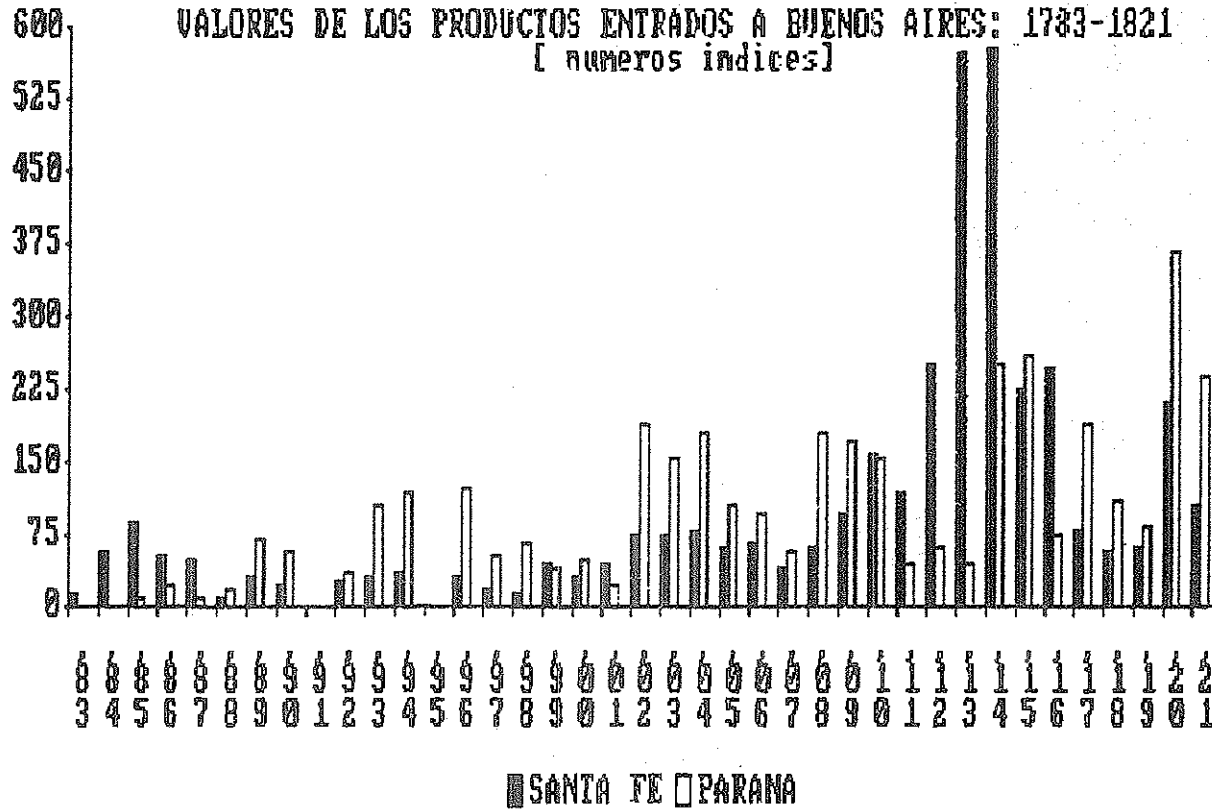
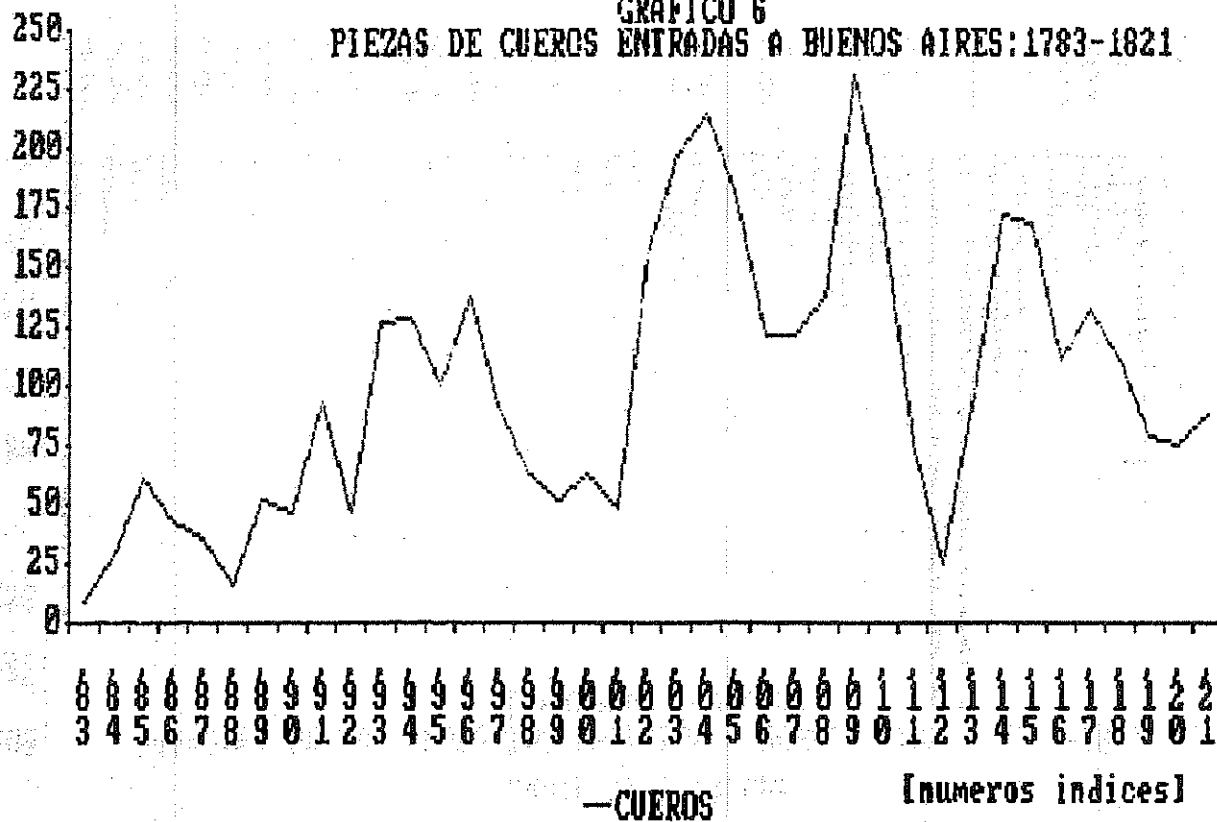


GRAFICO 6
PIEZAS DE CUEROS ENTRADAS A BUENOS AIRES: 1783-1821



Buenos Aires entre 1768 y 1771 de 44.414 piezas²⁵. Esta cifra aumenta a 79.271 unidades de 1771 a 1774, con un leve repunte en los cuatro años restantes, 1775-1778, a 86.011 piezas promedio anuales. Evidentemente el aumento de las exportaciones era constante.

Para los años posteriores, los datos aportados por Juan Carlos Garavaglia (Cfr. Cuadro A), redefinen el problema de las reales dimensiones de la expansión ganadera del Río de la Plata, deformado por bibliografía que daba datos apoyándose en documentación del período independiente. En los seis años que van de 1779 a 1784, salen del puerto de Buenos Aires 209.668 piezas de cuero promedio anuales, cifra que es el 46% del total de las extraídas de esta zona, ya que el resto lo aportaba Montevideo. Esta suerte de competencia entre Buenos Aires y Montevideo se debe al control que ejerce cada uno de estos puertos sobre ciertas áreas ganaderas en especial. Así Buenos Aires controla el flujo proveniente del Río Paraná, la campaña de Buenos Aires y parte del Río Uruguay, mientras que Montevideo hace lo suyo con ciertas zonas de la Banda Oriental y el resto del flujo del Uruguay, de altísimo nivel productivo.

Nosotros habíamos planteado cierto impacto de la demanda externa a partir de la década del noventa, para este período no hay datos significativos, sólo podemos usar los de Azara, que da una cifra aproximada a las 758.117 piezas antes de la debacle de las guerras napoleónicas. Este guarismo implica prácticamente un multiplicador de cuatro, sobre el lapso anterior, confirmando así el cambio de la demanda. Para finalizar con este breve panorama de la exportación de cueros de Buenos Aires, para la época independiente hasta 1821, en la cual aparecen los primeros datos de los informes consulares británicos, se siguen manejando las cifras de Azara como válidas además de datos dispersos.

Haber esbozado este cuadro de exportaciones tuvo por objeto encuadrar la producción ganadera de fines del siglo XVIII y principios del XIX, con el objeto de aclarar las traspolaciones que tradicionalmente se hacían dando valores muy altos para la colonia. En segundo lugar, delinear las cifras globales del comercio nos da un cuadro más preciso de su evolución, claramente positiva; y con nuestros datos, hablar de la participación regional en dicho flujo, para observar la dinámica del crecimiento ganadero de cada zona, en especial del Río

²⁵ Se trata de piezas de garra, macho, novillo, vaca, ternero, etc. Posteriormente se agregarán piezas de cueros de bagual, además de otros de menor importancia.

Paraná.

Los datos que manejamos para los mismos periodos arriba tratados muestran una participación del litoral del Paraná del 10% entre 1771 y 1774, participación que lentamente crece a un 14% de 1775 a 1778 (Cfr. Cuadro B). Durante los años que corren de 1779 a 1784 esta zona llega a aportar un 35% de las piezas salidas de Buenos Aires, combinada con un 46% del Río Uruguay y Banda Oriental, 10% de Córdoba y el resto (9%) de la Campaña de Buenos Aires²⁶.

Observamos así el crecimiento muy fuerte de nuestra zona, el dominio que ejerce la Banda Oriental en lo referente a la producción ganadera y la baja participación de la campaña de Buenos Aires con su peculiar retraso. Por otro lado, si retomamos las explicaciones anteriormente esbozadas sobre el flujo del Paraná, veremos que Corrientes y las Ex-Misiones son las zonas de mayor producción ganadera, confirmando la débil participación del Bajo Paraná (Cfr. Gráfico II).

Al seguir perfilando un mapa de la participación ganadera, llegamos a los irregulares datos que hay para el siglo XIX. Las cifras aportadas por Rodolfo Merediz (Cfr. Cuadro C), indican una salida promedio anual de 1815 a 1820 de 879.237 piezas, cifras que coinciden con las manejadas por algunos informes consulares británicos. Si ello fuese así, luego de la Revolución y de los conflictos consecuentes, la participación correspondiente a cada zona habría cambiado, reflejando a su vez importantes realidades. En este nuevo esquema la Campaña de Buenos Aires, según cálculos estimativos de Juan Carlos Garavaglia, participaría con alrededor del 35% al 40% de las piezas enviadas al exterior (cueros de macho y vaca), el área del Paraná lo haría con un 15% (cueros de vacuno y bagual), la ganadería del interior con un 7% (cuero vacuno), y finalmente las zonas ganaderas del Río Uruguay y Banda Oriental retomarían su participación tradicional de alrededor del 38% al 43% (cuero de vacuno y bagual) [Cifr. Cuadro D]²⁷. Estos porcenta-

²⁶ Garavaglia, Juan Carlos, "Crecimiento..." op.cit., pp. 16-18.

²⁷ Merediz, Rodolfo, "Comercio de frutos del país entre Buenos Aires y los mercados europeos entre 1815 y 1821" en TRABAJOS Y COMUNICACIONES, La Plata, 26, 1960, pp.136-155; véase también INFORMES..., op.cit., passim; Humpreys, R., COMERCIO Y POLITICA EN HISPANOAMERICA INDEPENDIENTE. INFORMES CONSULARES BRITANICOS, Buenos Aires, Paidós, 1969; Brown, Johnathan, "Dynamics and autonomy of a traditional marketing system. Buenos Aires 1810-1860" en HHR, 54:4, 1976, pp. 320-347. Los cálculos sobre la comercialización de cueros de la Campaña de Buenos Aires oscilan en las 300.000/400.000 piezas,

jes son estimativos, pero nos imponen una vez más reflexionar, en primer lugar sobre el crecimiento lento -pero constante- de la Campaña de Buenos Aires, y en segundo lugar reelaborar los planteos de "zonas arrasadas por la guerra" para el Río Uruguay y la Banda Oriental.

En este cuadro se ha visto la participación del Paraná en aumento, observaremos su evolución a lo largo del período acá estudiado, 1783-1821. Sabemos que de 1761 a 1784, las cifras de los tramos analizados anteriormente iban de 31.000 piezas a 47.797 y finalmente a 71.287 promedio anuales (Cfr. Cuadro B). Nuestra serie [Cfr. Gráfico VI], confirma y continúa esta tendencia alcista, sólo quebrada por una fuerte caída en el período de las guerras internacionales (segunda guerra de coalición) y las invasiones inglesas de 1806 y 1807.

Con relación a esas caídas habría que tener mayores datos sobre la actividad de los neutrales y del puerto de Montevideo, sobre todo para evaluar correctamente el impacto de las guerras europeas en las áreas ganaderas, aún cuando se observe esta fuerte baja del flujo regional²⁸.

La última caída de importancia se observa entre 1812 y 1813, con el cierre del Paraná, para luego volver a cifras normales hasta su declinación definitiva entre 1817 y 1821.

Si agrupamos las cifras por períodos, por ejemplo 1783-1795, 1796-1808 y 1809-1821, observaremos que en el primer lapso, que podríamos considerar como inicial, se enviaron a Buenos Aires 69.674 piezas; en el segundo, proceso de franca expansión, se llega a 139.610 piezas; y finalmente de 1809 a 1821, incluyendo el colapso revolucionario, la cifra es de 135.217 piezas. De esta manera minimizamos el impacto de la revolución sobre el sistema ganadero, ya que la reducción es sólo de un

por otro lado la llegada de cueros de la zona del Río Uruguay y Banda Oriental, aun cuando no esté cuantificada, está relevada por las comunicaciones diarias del Comandante de Resguardo, AGN, Sala X, 10-3-3 y ss. (comunicación personal de Juan Carlos Garavaglia).

²⁸ Véase para estos temas González García Baquero, Antonio, "El comercio de neutrales en Venezuela (1796-1802): Tópico y cambio en las actitudes políticas de la élite venezolana" en REVISTA DE INDIAS, Vol. XLIV, nº 173, 1984; Malamud, Carlos, "El comercio de neutrales en el Río de la Plata. 1805-1806" en CUADERNOS DE HISTORIA REGIONAL, II:4, 1985, pp. 17-45.

3.2% respecto a la cifra del período de máxima expansión²⁹.

Aún así, un análisis puntual muestra que los años críticos se inician en 1816, con una caída del flujo que continúa hasta 1820-1821. Sobre ella se ha planteado que las causas serían el impacto de la guerra civil y sus coletazos. Nosotros creemos importante revisar estos factores, y paralelamente referirlos a otros, que limitan los efectos de la guerra desde una óptica de brutal destrucción. Habría que agregar a las guerras civiles, la caída de precios internacionales, los cambios en la calidad de cueros exigidos por el mercado inglés y la demanda decreciente de este último; factores que convergen para interpretar el descenso del stock ganadero visible en el comercio del litoral con Buenos Aires. Creemos importante también, pensar en la posibilidad de un nuevo ajuste regional frente a esta demanda entre 1816 y 1818. El problema más grave que enfrentó Buenos Aires para recibir cueros fue, a partir de 1811, la crisis bélica del área del Uruguay y Banda Oriental, principal zona exportadora de productos ganaderos hacia la ciudad. Ante esta realidad la Campaña de Buenos Aires lentamente tendió a reemplazar a esta región, para llegar a 1815-1820, si los datos del comercio exterior son correctos, a un aporte del 35% al 40% de los cueros y derivados destinados al mercado europeo. Pero este reemplazo fue parcial ya que a partir de 1817 aproximadamente las zonas del Uruguay y Banda Oriental se recuperan y vuelven a participar como antes lo hacían. En este contexto, la zona del Paraná, y el grupo mercantil que la controlaba, ajustaría su oferta al nuevo tono ordenado por Buenos Aires³⁰.

Un análisis de todas estas situaciones clarificaría más el impacto bélico en el 'Litoral de los Ríos'. Este hecho eviden-

²⁹ Si tomamos el período 1798 a 1809, se comerciaron con el Paraná 1.814.472 piezas de cueros, para los años que van de 1810 a 1821 la cantidad de piezas sólo se reduce a 1.493.905. El área del Uruguay, en cambio, sí ofrece cifras que caen en un 80% a 90% (circa). Lo que acabamos de describir es global para todas las áreas del Paraná, si se desagregan los valores, (véase Cuadro II), todas las zonas menos Santa Fe, muestran una caída proporcional en el flujo de cueros. Por otro lado, no se observa la misma caída en los derivados, caso de las suelas; podría pensarse que ante el acopio de cueros la tendencia era curtirlos para colocarlos en un mercado con una fuerte demanda por la misma guerra. Wentzel, Claudia "Artesanos, comercio y ejército, 1811-1814" (mimeo), 1987.

³⁰ Merediz, Rodolfo, op.cit., pp. 135-155; Halperín Donghi, Tulio, REVOLUCION..., op.cit., pp. 24,32,37,47 y 99; INFORMES...op.cit., p. 59; ver también nota 27, ut supra.

temente existió en ciertas áreas, pero en otras puede haber sido utilizado por los grupos de poder en torno al grave problema que se estaba gestando: el de las autonomías provinciales de 1814 a 1821.

Si bien en un análisis global llegamos a estos planteos, hay que acompañarlo con algunas referencias al comportamiento de cada localidad en el flujo del Paraná específicamente [Cfr. Gráfico VII], en cuatro cortes temporales que coinciden con los inicios (1783-1789), la primera expansión del siglo XVIII (1790-1796), la consolidación y la crisis revolucionaria (1808-1814 y 1815-1821).

En el primer período, y considerando el flujo alternativo de las Misiones que va directamente a Buenos Aires, la zona de mayor participación es Santa Fe, seguida por Corrientes. Esta cifra tan alta de Santa Fe se debe a la concentración de cueros de Bajada de Paraná, Santiago del Estero y Córdoba³¹.

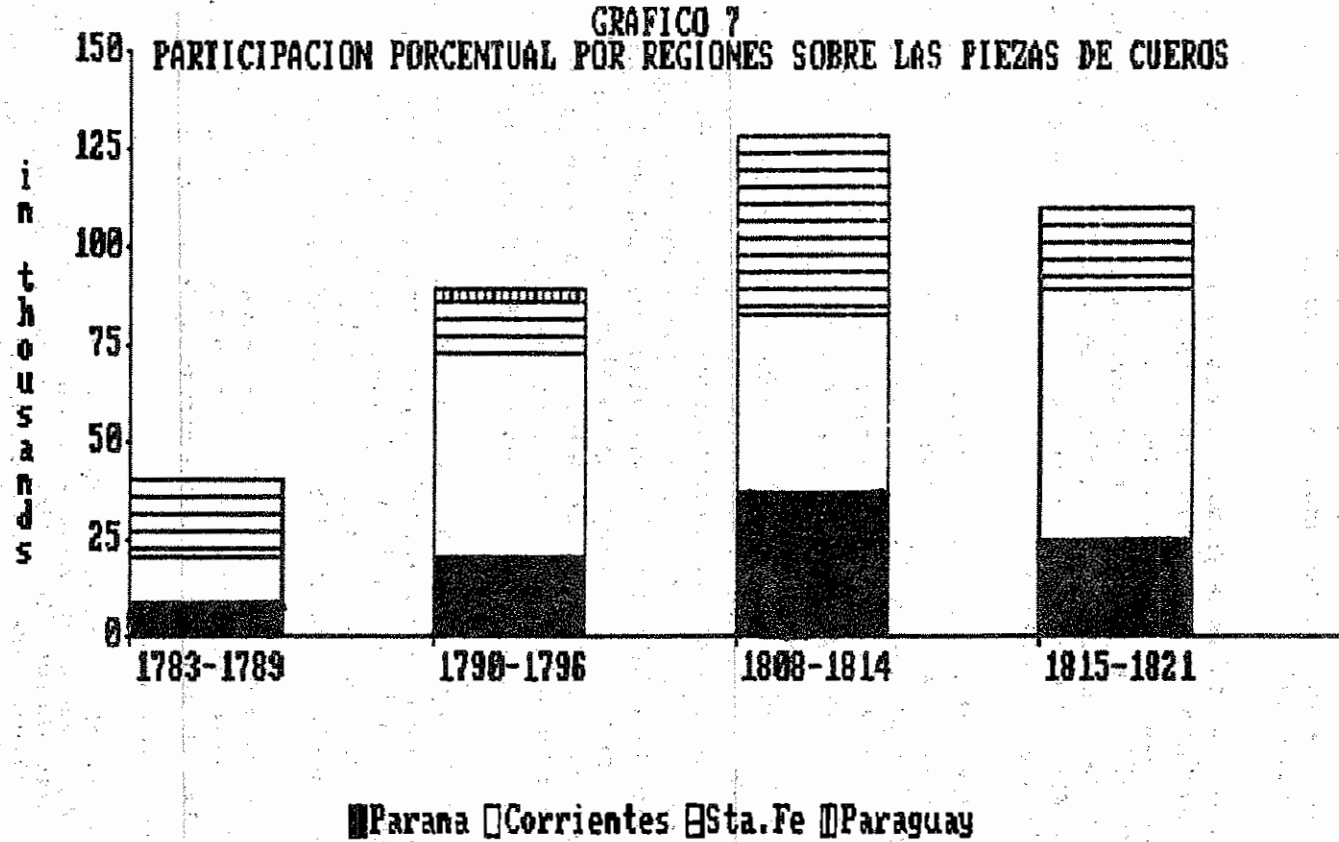
A partir de 1790, se llega al esquema tradicional, alta participación de Corrientes (56%), que controla el flujo misionero y agrega nuevas áreas de explotación: Goya, Esquina y franja del Uruguay. Por otro lado se puede observar que toda su producción no sale por el Paraná sino que también lo hace por el Río Uruguay, vía Arroyo de la China y Concepción del Uruguay, salida alternativa que merece ser tenida en cuenta para otros períodos históricos frente al eventual cierre del Paraná ya que la conecta con Montevideo o con Río Grande do Sul³².

En esta misma época Paraná pasa a dominar el flujo del Bajo Paraná, colocándose en segundo lugar e iniciando un perfil que mantendrá a lo largo del ciclo analizado. Santa Fe, de esta manera, retoma su nivel histórico en la oferta de cueros, muy bajo por cierto, y su función de intermediadora continúa.

El impacto externo operó sobre las áreas de mayor potencial ganadero. Ellas eran Corrientes y Bajada del Paraná, iniciando esta última un proceso de diferenciación respecto a Santa Fe,

³¹ AGN, Sala XIII, Alcabalas de Santa Fe 9-3-6;9-3-7;9-4-1/7 y 9-5-1.

³² AGN, Alcabalas de Arroyo de la China, en Alcabalas de Santa Fe, Sala XIII, ut supra; Whigham, Th.L., "Cattle raising in the Argentine northeast, 1750-1865" (mimeo), 1988, de próxima aparición en JLAS; Idem., "The politics...", op.cit., pp. 23-78; Manrique da Silva, E., "Ligações externas da econômica gaucha. 1736-1890" en César, Guilherme e outros, ECONOMIA E POLITICA, Porto Alegre, Mercado Aberto, 1979, pp. 55-91; Jobson de Arruda, José, O BRASIL NO COMERCIO COLONIAL, Sao Paulo, Ed. Atica, 1980.



de importantes consecuencias políticas luego de la Revolución.

Si se toman otros indicadores para acompañar estas reflexiones, como son los análisis de los diezmos de Santa Fe, el aumento significativo de ellos habrá que verlo como el crecimiento ganadero de la zona entrerriana y no necesariamente el propio³³. El problema radica en el montaje mercantil y en la ubicación dentro de la red de circulación. Así, Santa Fe acopiará cueros de las zonas antes referidas, ajenas a su espacio, a través de la élite comercial. En los casos de cierre del Río, vía tradicional de contacto, la alternativa de Santa Fe de conectarse por tierra con Buenos Aires, la tornarán en el centro más importante del Paraná. Esto sucede por ejemplo, para el período 1808-1814. Debido a los problemas en el Alto Paraná por los conflictos con Paraguay, y entre Paraguay y Corrientes, el Bajo Paraná llega a un 65% de participación en el flujo. Estos guarismos no representan un crecimiento tardío sino el control del flujo por el cierre de las bocas del Río. Esta función de intermediación la favorece, ya que especula con el juego de precios de las plazas de Corrientes, Paraná, Buenos Aires y de la propia ciudad de Santa Fe³⁴.

Es desde esta época -1814- que debido a los conflictos en todo el Paraná, el núcleo mercantil de Santa Fe -ahora Provincia autónoma- que es a su vez consignatario del de Buenos Aires, empezará a operar en todas las localidades del Paraná directamente, dominando el comercio de exportación del Paraná. Relacionado y mancomunado con los ingleses, el grupo de poder de Santa Fe, al frente del gobierno provincial, controlará la circulación del 'Litoral de los Ríos' y del interior de manera indirecta. Nuevamente a partir de 1814 cumplirá la función de puerto preciso, único factor de riqueza para la zona santafesina. A partir de 1815, el flujo se normalizará, pero ellos en forma indirecta junto a los ingleses, que eran los únicos a quienes Artigas había permitido comerciar, dominarán una escena donde también estarán los correntinos, quienes mantendrán un fuerte control sobre el comercio de su zona.

Un panorama del comercio global de cueros para Buenos Aires de 1802 a 1821 (Cfr. Cuadro D), exceptuando la campaña ya que al estar exenta del pago de impuestos no es posible contabilizar

³³ Garavaglia, Juan Carlos, "Crecimiento..." op.cit., pp. 35-47.

³⁴ Véase para esta política especulativa Brown, Johnatan, A SOCIO-ECONOMIC HISTORY OF ARGENTINA. 1776-1860, London, Cambridge University Press, 1976, chapter 8.

su tráfico, nos dará una nueva percepción del problema.

Hasta 1811, la zona de mayor aporte para la ciudad era la del Río Uruguay y la Banda Oriental. Esta cifra tan abultada merece algunas reflexiones, si bien existe un predominio de cueros de macho, garra, vaca, novillo, etc., un 40% lo componen cueros de bagual, de bajo valor y calidad en el mercado internacional y recién aceptados a partir de 1800. A partir de la Revolución este comercio entra en crisis reduciendo su flujo de manera prácticamente total. Tradicionalmente esta crisis se ha explicado en relación a dos causas. La primera es la tan remanida destrucción del stock ganadero por la guerra. Este hecho que no ha sido muy estudiado, merece una seria reelaboración en función de los datos que nosotros manejamos, datos que reflejan una recuperación de esta región a partir de 1817. La segunda es la invasión portuguesa a la Banda. Ella ha sido vista también como un factor deteriorante de la situación regional, la contrapartida merece ser tenida en cuenta: el aprovechamiento de la situación por parte de los sectores terratenientes orientales asediados por Artigas para recuperarse y la utilización de vías alternativas de salida del flujo de cueros: Montevideo, ahora puerto libre del control de Buenos Aires o Río Grande do Sul³⁵. Nuevamente Montevideo competirá con la ciudad capital de las Provincias Unidas.

La segunda zona de importancia es la del Paraná, de la cual ya hemos hablado antes. El predominio, dentro del flujo, lo tienen los cueros de ganado vacuno, especialmente macho y garra, de mayor calidad. Ya habíamos visto que no muestra una caída tan abrupta, y si la bibliografía insistía en la destrucción de Corrientes como centro ganadero por excelencia, nosotros pensamos que esto afecta a la zona oriental, pero no a la occidental. Por otro lado, la recuperación que parece esbozarse luego de esos malos años, indicaría más una crisis de circulación que de producción; del mismo modo, la posterior recuperación en la década del treinta, testimonia ese hecho³⁶. La guerra del litoral merece mejores estudios, en los cuales se pueda ver la estrategia de cada grupo frente a ella.

Quedan dos zonas, el interior -la llamada ganadería marginal- y la Campaña. En la primera, dos regiones son las importantes: Córdoba y Santiago del Estero. A partir de 1816, con la liberación de los cueros y derivados -sobre todo los de exporta-

³⁵ Véase cita 32; además Sala de Touron, Lucía, Nelson de la Torre y Julio Rodríguez, ARTIGAS Y SU REVOLUCION AGRARIA, México, Siglo XXI, 1978.

³⁶ Whigham, Th.L., "Cattle..." op.cit., pp. 23-39.

ción- la ganadería marginal tiene acceso abierto al mercado de Buenos Aires llegando cueros de Tucumán, Mendoza, San Juan, Salta, etc. Sobre la campaña ya hemos dicho que su crecimiento prematuro implicó el aporte del 75% del total de cueros exportados, lo que significa el inicio de una expansión, demostrada por la entrega de las primeras tierras por el gobierno revolucionario³⁷.

Hemos matizado el impacto de la guerra global y generalizado, intentando explicitar la situación peculiar de cada área dentro de este complejo regional. Creemos que la explicación no se debe agotar en la guerra, sino que se deben agregar efectos combinados o convergentes, además de las estrategias que utilizaron los grupos mercantiles para facilitar los desemboques en Buenos Aires.

La situación de intermediación de Santa Fe la hace poderosa, Paraná tiene un desarrollo ganadero importante, y finalmente Corrientes tiene el desempeño más errático. Las posibilidades de expansión de cada economía pueden dar otro marco a la caída del flujo ganadero del Paraná. Según nuestros datos la provincia se encontraba en las primeras décadas del siglo XIX en un fuerte proceso de expansión ganadera. En estas condiciones, la guerra y los cambios en el mercado de Buenos Aires, limitan su expansión territorial por un lado y la colocación de los productos, en el mercado porteño que efectiviza un claro desarrollo compensador en su campaña. Aún así, se puede observar que mientras el flujo de cueros disminuye hacia 1817 y hasta 1820, sobre todo de Santa Fe y Paraná, Corrientes lo aumenta, compensando esta caída, lo que posiblemente indique una rápida recomposición del stock ganadero, situación similar a la observable en la década del treinta. En estas condiciones, el grupo mercantil correntino se beneficiará de la diversificación económica y mantendrá el rubro ganadero en el nivel necesario para cubrir la demanda externa. Combinando artesanías y producción agrícola, con predominio de la pequeña y mediana propiedad, Corrientes mantendrá cierto equilibrio económico y social, que la favorecerá en su posición frente a Buenos Aires.

El comercio de la yerba mate y tabaco colorado.

Ya es conocido el marco de producción y comercialización de la

³⁷ Infesta de Guerci, María Elena, "Aportes para el estudio del poblamiento de la frontera del Salado" en ESTUDIOS SOBRE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES, La Plata, 1986, pp. 61-76.

yerba y tabaco en el período colonial y la crisis que toda la zona del Paraguay tiene con Buenos Aires a partir de 1811³⁸. Dentro de este esquema elaborado desde la zona de origen nos limitaremos a hacer algunas referencias sobre la situación mercantil de esos productos en Buenos Aires.

Los datos que manejamos para el período 1761-1768, antes de la expulsión de la orden, indican una exportación a Buenos Aires de alrededor de 54.868 arrobas anuales promedio. Este flujo incluye el comercio laico y no el religioso, oscilando este último entre un 10% y un 20% del total. El origen de este comercio es Paraguay, las Misiones y Santa Fe indistintamente³⁹. Podríamos decir que de una producción que oscila en las 100.000 arrobas anuales, la mitad se colocaba en Santa Fe y la otra mitad era destinada a Buenos Aires⁴⁰ (Cfr. Cuadro E).

Para el período siguiente, ya nos encontramos con algunos problemas. El primero de ellos es la separación del flujo debido a la expulsión de los Jesuitas; el origen posible pasa a ser la Administración de los Pueblos de Misiones o los pueblos en forma indirecta. Podríamos decir que hacia 1780, en términos generales Buenos Aires recibe 110.000 arrobas anuales promedio de yerba⁴¹.

Esa evolución del comercio mostraría, arrobas más o menos, el crecimiento continuo de Buenos Aires como mercado de yerba mate. Las cifras del primer año de nuestra serie (132.939 arrobas) mantiene una fuerte relación con la manejada para el período anterior. Teniendo en cuenta que nuestra serie adolece de los problemas lógicos por no tener datos ciertos sobre el flujo de la Administración, sólo nos manejaremos con la serie a partir de 1800, cuando creemos que el comercio ya se encuentra totalmente en manos de comerciantes laicos⁴².

³⁸ Véase los trabajos citados de Juan Carlos Garavaglia, en especial MERCADO INTERNO..., op.cit.; y Thomas Whigham, cfr. nota 11.

³⁹ Agradezco a Zacarías Moutoukias los datos de las Alcabalas de Buenos Aires de 1761 a 1778.

⁴⁰ Garavaglia, Juan Carlos, MERCADO INTERNO..., op.cit., pp. 80-83.

⁴¹ Idem, p. 84

⁴² Decimos esto porque que el control del comercio de las Misiones está en manos de comerciantes laicos de Corrientes, Paraguay o Buenos Aires. A diferencia de lo que sucede a partir de 1811, todavía en estos diez años se observa bien identificado el origen de ese flujo en las guías.

El comercio de yerba mate observa un período de expansión importante de 1783 a 1790 (Cfr. Gráfico VIII), lo que podría definirse como una resultante de los cambios operados en Santa Fe y la quiebra de su coyuntura de puerto preciso, además de los cambios operados en los mercados tradicionales de colocación del producto. Buenos Aires pasa a controlar el flujo de yerba, que se destina al interior, siendo los mercados más importantes Chile y la Banda Oriental. Así, de 1790 a 1809 se llega al máximo de comercio, siendo 1798 el año de mayor cantidad de yerba entrada a la ciudad: 305.964 arrobas, logrando promedios anuales de 200.000 arrobas.

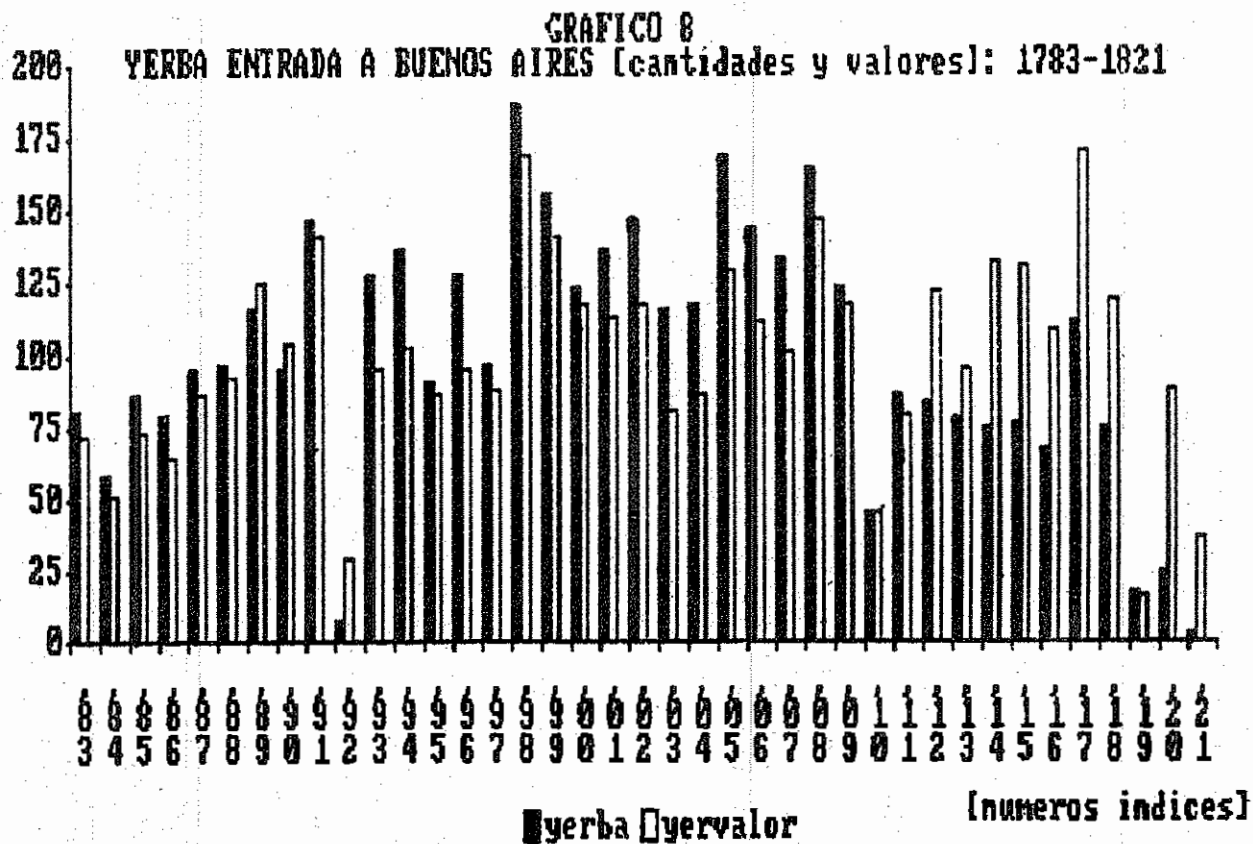
Los acontecimientos políticos y bélicos trastocan este ritmo, y a partir de 1810 se observa una reducción del 50% de los promedios anteriores. Esta caída sólo es levemente superada en 1817, como respuesta al último año de gran producción del Paraguay (290.000 arrobas) en 1816⁴³.

Esta reducción del flujo se debió a situaciones variadas, si primero fue el cierre del Paraná por los corsarios españoles, luego vino la fricción política y bélica entre ambos gobiernos -Asunción y Buenos Aires- que se traduciría en una guerra tarifaria, lo que imprimiría cambios brutales a la circulación mercantil y por consiguiente a los precios de las mercancías. Así, si los precios de aforo oscilaron entre 9 y 12 reales en el período pre-revolucionario, las consecuencias de este conflicto los elevaron a 75 reales, precio de aforo máximo cobrado en 1820. La misma tendencia se observaría en los precios de mercado⁴⁴.

Este incremento de los precios es el causante del aumento de los valores que se observa tanto en la curva del comercio del Paraguay, como de todas las áreas que envían yerba a Buenos Aires. Las consecuencias de esa situación son variadas, una de ellas es que a partir de 1813 ya se observan en el mercado yerba y tabaco de Paranaguá, Brasil, productos baratos y de

⁴³ White, Richard, "La política económica del Paraguay popular, 1810-1840. La primera revolución radical de América." en ESTUDIOS PARAGUAYOS, Vol.4:1, Asunción, 1976, p. 98; Garavaglia, Juan Carlos, MERCADO INTERNO... op.cit., pp. 83-89 y 381-432.

⁴⁴ Johnson, Lyman, "Wages, prices and the organization of work in the late colonial Buenos Aires" (mimeo), 1984; idem, "Los efectos de los gastos militares en Buenos Aires colonial" en HISLA IX, 1º sem. 1987, pp. 41-57; Bilbao, María Elena, "Evolución de los precios de la yerba mate y del azúcar en Buenos Aires. 1823-1832" en VI JORNADAS DE HISTORIA ECONOMICA ARGENTINA, Rosario, 1985.



menor calidad⁴⁵. A partir de 1818 la yerba y el tabaco de Brasil son enviados por Buenos Aires a los anteriores centros típicos de colocación del producto, Chile, norte del territorio, y Campaña de la ciudad, y a otros no tan tradicionales como Corrientes, Santa Fe y Paraná, hasta Paraguay en ciertos casos⁴⁶. Santa Fe es nuevamente la intermediadora de estos productos con el interior y el Litoral. Esta situación colocará las relaciones de la ciudad puerto con el Alto Paraná (Paraguay y Corrientes) en un punto de fricción muy alto, ya que se están colocando mercancías por vía de operadores porteños y santafesinos en las mismas zonas de producción. La competencia no sólo se dará a través de estos dos productos, sino que se agregarán a este flujo la caña, el azúcar, y variados artículos alimenticios del Brasil. Así, la polémica Buenos Aires y el Litoral, debe ser interpretada a la luz no sólo de las mercancías importadas competitivas del ámbito europeo, sino también del ámbito brasileño, competencia en la misma franja de producción y de mercados del Alto Paraná-Brasil, intermediada por Buenos Aires y Santa Fe.

Con relación al origen del flujo, la mayor parte (93% a 88%) proviene del Paraguay, sin embargo dos situaciones son importantes. En primer lugar, la presencia de Corrientes hasta 1796, cubriendo el resto, lo que implica la producción de las Misiones canalizando esta mercancía a través de la ciudad capital. En segundo lugar, a partir de 1811 Santa Fe se convierte en la intermediadora del resto de la producción llegando, a veces, a dominar el 70% del flujo total de lo entrado a Buenos Aires. Este control del comercio de yerba, fue la causa del aumento de los valores que de manera muy especial muestra Santa Fe a partir sobre todo de 1812. Así desde 1814, la presencia de comerciantes santafesinos, ingleses y porteños en la plaza de Paraguay, Paraná y a veces Corrientes es un hecho. Esto implica el desplazamiento definitivo de los antiguos mercaderes que controlaban el comercio de yerba que eran paraguayos y porteños. El nuevo grupo, con precios en alza, aumento de costos-flete, etc., "bajará" la yerba a Santa Fe, y desde allí especulará con los precios para "entrarla" en Buenos Aires en el momento propicio. Esto es acompañado por derechos diferenciales entre los "puertos alejados de las Provincias Unidas del Río de la Plata", lo que beneficiará sin lugar a dudas a zonas como Santa Fe que mantiene vinculaciones con

⁴⁵ Westphalen, María Cecilia, "Paranaguá et le Rio de la Plata au XIX^ém^e siècle" en COLLOQUE INTERNATIONAUX DU C.N.R.S. L'HISTOIRE QUANTITATIVE DU BRESIL, 1800-1930, Paris, 1980, pp. 314-334.

⁴⁶ Wentzel, Claudia, "Reconsideraciones..." op.cit., pp. 40-53.

ambos polos de la red a través del río (flete inglés permitido por Artigas) o por tierra hacia Buenos Aires.

Esa reglamentación sobre la yerba fue una de las tantas armas que utilizó Buenos Aires para luchar contra la separación del Paraguay, intentando así presionarlo para que volviera a la órbita porteña; y también fue una reacción contra la política de dominio regional litoraleño iniciada por Artigas, política sostenida en su faz económica mediante prohibiciones, liberalizaciones, exenciones, etc., contenidas en su "Reglamento de Aduana", el cual impedía el comercio con Buenos Aires, colocaba impuestos diferenciales según el origen y destino de la mercadería, y sólo permitía el comercio a aliados y británicos⁴⁷.

Es así como vemos que un mismo grupo, aliado en sus intereses, santafecinos, porteños e ingleses, extraen yerba y tabaco, además de cueros, y colocan yerba y tabaco de menor calidad, y toda clase de productos importados, con los efectos competitivos y detonantes evidentes. En este esquema casas comerciales como la de los Anchorena, Aguirre, Costa, Lezica, Carranza, junto a los Robertson, Fair, Posttlewaithe, Twaittes, Orr, además de Aldao, Candiotti, etc. operarán en conjunto en el Litoral-Buenos Aires-Montevideo y en algunos casos Río de Janeiro y Valparaíso, dominando de manera oligopólica el flujo y reflujo mercantil. Ellos también a partir de 1818, comenzarán a sacar yerba paraguaya y brasilera a Chile por mar, lo que implicará una reducción del comercio interno con la limitación consecuente de sus efectos de arrastre en áreas como Cuyo, limitando la relación dinámica que mantenían las economías regionales con Buenos Aires⁴⁸.

⁴⁷ González Martín, María, "El tabaco en la guerra económica entre Paraguay y Santa Fe" en IV CONGRESO DE HISTORIA ARGENTINA Y REGIONAL, Buenos Aires, 1977, Tomo II, pp. 329-335; Whigham, Th.L., "The politics..." op.cit., pp. 563-596; ARCHIVO DE ASUNCION, 223 fs. 65-66 y 328 f. 82; BIBLIOTECA NACIONAL DE RIO DE JANEIRO, COLECCION BARON RIO BRANCO, 7-29-23; Gómez, Hernán, EL GENERAL ARTIGAS Y LOS HOMBRES DE CORRIENTES, Corrientes, Imprenta del Estado, 1929, pp. 23-278; AGN, Sala VII, Sección gobierno 2-10-7 folios 86-114.

⁴⁸ Halperín Donghi, Tulio, REVOLUCION...op.cit., pp. 266-267; Bagú, Sergio, EL GRUPO RIVADAVIANO, Buenos Aires, Platero, 1962; INFORMES SOBRE...op.cit., pp. 47-64; Bland, Teodorico, DESCRIPCION ECONOMICA I POLITICA DE CHILE EN EL AÑO 1818, traducción y notas de Domingo Amunátegui Solar, Chile, Establecimientos Gráficos Balcells, 1926, pp. 31-33; LA GAZETA DE CHILE, 8 de Noviembre de 1817, en COLECCION DE ANTIGUOS PERIODICOS CHILENOS nº 21, Biblioteca Nacional, Chile, Imprenta Universitaria, 1952, pp. 196-197.

Este grupo que se reacomodará en el poder a partir de 1821, en comunidad de intereses, deberá mantener ciertas zonas fundamentales por su producción -de engarce internacional- o por su nivel de consumo, zonas que comparadas con el espacio colonial son las mismas ('Litoral de los Ríos' y el Pacífico), pero bajo circunstancias diferentes y con mecanismos diferentes.

No hay que agregar mucho más sobre el tabaco, que en realidad sufre los mismos avatares que la yerba a partir de 1811, teniendo en cuenta su calidad. Sin embargo, nos interesa dar algunas cifras como para completar este esquema mercantil. Ya sabemos que hasta 1811, el tabaco estuvo estancado y sus canales de circulación no eran los mismos que los de los demás productos. Al manejar datos muy globales para el período anterior a 1811, no podemos inferir gran cosa, sin embargo es posible plantear que en el mismo momento en que se suprime el estanco, ya se hacía presente en Buenos Aires el tabaco negro del Brasil.

Hasta el año 1811 los datos que manejamos indican un promedio de 20.000 arrobas anuales que salen del Paraguay y se internan en el espacio de Buenos Aires. Si presumimos cierta continuidad, por lo menos para los primeros años luego de la Revolución, tenemos que estos promedios se mantienen, con un leve aumento, hasta 1819⁴⁹; de esa cantidad salida, la mitad aproximadamente se destina a Buenos Aires hasta 1818, fecha a partir de la cual las partidas de tabaco son muy inferiores a las habituales. Durante los últimos años de la década del diez, el poco tabaco del Paraguay que entraba era por su alto valor un producto de lujo, que se destinaba en su mayor parte al mercado chileno, utilizando para la ciudad y centros de consumo ajenos a ella el tabaco negro del Brasil y el de La Habana, así como también estaban entrando partidas de tabaco tarijeño para abastecer el norte argentino⁵⁰.

Se podría concluir que a partir de 1818 hay una marcada disolución de las relaciones interregionales, pero paralelamente los efectos de ella han producido el desarrollo alternativo de

⁴⁹ Whigham, Th.L., "Agriculture and the Upper Plata: The tobacco trade, 1780-1865" en BUSINESS HISTORY REVIEW, Winter, 1985, 59:4, pp. 563-596; agradezco a Juan Carlos Arias Divito los datos siguientes de producción de la Renta:

1779-1783: 77.454 arrobas
1784-1787: 64.580 "
1797-1801: 88.496 "

⁵⁰ Wentzel, Claudia, "Reconsideraciones..." op.cit., pp. 43-52.

otras zonas dentro del mismo espacio, localidades específicas por su valor de intermediadoras; o localidades productoras de mercancías, como el caso del tabaco tarijeño, de menor poder de engarce regional que el paraguayo. En todo caso queremos apuntar la lentitud que muestra el tabaco de Virginia, producto importado básicamente por los ingleses, en su internación dentro del territorio. No existen datos cuantitativos que muestren eso hasta 1821 por lo menos, teniendo en cuenta además la supresión temprana de la Renta frente a otras áreas como en el Virreinato del Perú, así como la liberalización del comercio⁵¹.

Los textiles del Litoral.

Creemos importante terminar este análisis con el rubro de los textiles, en especial del Lienzo de algodón, que tenía una alta participación en el período 1783-1790.

El panorama de la presencia de los lienzos de algodón en Buenos Aires puede ser dividido en dos períodos, hasta su desaparición final en 1814. Así hasta 1796 predominaban en un 80% los lienzos de las Misiones y el resto lo cubrían los provenientes del Valle de Catamarca y pequeñas partidas del Alto y Bajo Perú, que venían por Chile⁵².

El comercio de varas de lienzo del Litoral muestra para el período 1761-1768 un promedio anual de 25.281 varas (Cfr. Cuadro G). De 1771 a 1778, aún cuando nuestros datos indiquen un flujo de 28.157 varas, la realidad parecería oscilar en las 50.000 varas, llegando a su máxima expansión en la década del ochenta. Habíamos dicho antes que 1796 era en cierto modo la fecha de corte, eso se debe a que la producción de las Misiones se ve limitada por situaciones estructurales y comienzan a llegar otras mercancías, como los tucuyos del área bajoperuana, textil que será dominante hasta 1814. Ya para el año 1796 se observa la primera gran entrada: 162.249 varas. Para el período que se inicia en 1800, el lienzo de algodón de la zona bajoperuana será dominante, e inclusive será reexportado hacia el Alto Paraná, principal centro de consumo de este producto

⁵¹ Véase para el tabaco peruano Hünefeldt, Christine, "Etapa final del monopolio en el Virreinato del Perú: El tabaco de Chachapoyas" en Jacobsen, Nils y Hans-Jürgen Puhle (eds), *THE ECONOMIES OF MEXICO AND PERU DURING THE LATE COLONIAL PERIOD, 1760-1810*, Colloquium Verlag, Berlin, 1986, pp. 388-417.

⁵² Garavaglia, Juan Carlos, "Los textiles..." op.cit., pp. 45-87.

luego de Buenos Aires hacia 1809 (Cfr. Cuadro H)⁵³.

Se podrían concluir algunas cosas más sobre los textiles. Su dinamismo coincide con las guerras internacionales, pero aún cuando este factor haya empujado la demanda, creemos que el desplazamiento también debe tener que ver con situaciones internas del área andina y con la evolución de esos mercados como consumidores del producto. Por otro lado también podríamos corregir la cronología de la desaparición de los textiles en general en el mercado de Buenos Aires, colocada de manera tradicional muy tempranamente cuando en realidad sólo los lienzos de algodón desaparecen recién entre 1814 y 1816. De esta manera retrasamos el impacto del libre comercio y su real magnitud para las economías regionales y componemos una dinámica más compleja de la realidad económica virreinal en el espacio de Buenos Aires a fines del siglo XVIII y principios del XIX⁵⁴.

VI. CONSIDERACIONES FINALES

Surgen de este análisis algunas confirmaciones y algunas propuestas. Por un lado podemos afirmar que entre 1760 y 1820, el Litoral tuvo un ascenso sostenido, cimentando una estructura comercial muy fuerte. Este período puede ser dividido en dos, el primero va de 1760 a los años que corren entre 1780 y 1790, donde el comercio se mostraba diversificado, con poca gravitación del rubro cueros en el volumen global.

En el segundo período, a partir de 1790 y hasta aproximadamente 1818, el comercio tenderá a especializarse exclusivamente en tres productos: yerba mate, tabaco, y cueros y derivados ganaderos.

Paralelamente el análisis diferenciado regionalmente acompañó

⁵³ Wentzel, Claudia, "Reconsideraciones..." op.cit., pp. 32-49.

⁵⁴ Véase para los textiles cochabambinos Grijalva, Manuel Miño, "Capital comercial y trabajo textil: tendencias generales de la Protoindustria colonial latinoamericana" en HISLA IX, 19Sem., 1987, pp. 59-79; Larson, Brooke, "The cotton textiles industry of Cochabamba, 1770-1810: The opportunities and limits of Growth" en Jacobsen, Nils and Hans-Jürgen Puhle (eds), op.cit., pp. 150-168; Salas, Miriam, "Los obrajes huamanguinos y sus interconexiones con otros sectores económicos en el centro sur peruano a fines del siglo XVIII" en idem, pp. 203-232; Tándeter, Enrique et alii, op.cit., pp. 396-397.

a estos datos, y se observó una compleja combinación regional en el nivel de las vinculaciones, intercambios, y controles comerciales de cada grupo económico. Vimos el surgimiento de Bajada de Paraná y la fuerza lograda por Santa Fe a raíz de los conflictos bélicos revolucionarios.

Confirmamos así la quiebra comercial del Paraguay; el relativo retroceso de Corrientes, limitando su crisis revolucionaria; el ascenso del área del Paraná -Bajada- frente a Santa Fe; y el desarrollo rotundo de Santa Fe como pivote de Buenos Aires en el Litoral. Propusimos así complementar y matizar apreciaciones hechas sobre la Revolución, las guerras internacionales, las guerras civiles tanto a nivel regional comercial como productivo, y la presencia de Buenos Aires en cualquiera de los niveles analizados.

Creemos haber cumplido con el objetivo propuesto de brindar un marco cuantitativo de los flujos entre el Paraná y Buenos Aires, en palabras de Tulio Halperín Donghi "...una imagen cuantificada de este agitado proceso comercial..."⁵⁵

⁵⁵ Halperín Donghi, Tulio, REVOLUCION... op.cit., p. 48.

APENDICES

Cuadro A: Evolución de la extracción de cueros, de 1768 a 1771, de 1771 a 1778, y de 1779 a 1784 (en piezas)

1768-1771: 44.414 piezas promedio anuales

1771: 65.690 piezas	1775: 73.764 piezas
1772: 79.561 "	1776: 58.223 "
1773: 59.806 "	1777: 137.037 "
1774: 112.029 "	1778: 75.021 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-9-4 y 13-9-5.

1779: 240.409 piezas	1782: 60.491 piezas
1780: 73.784 "	1783: 484.060 "
1781: 35.111 "	1784: 364.152 "

Fuente: J.C.Garavaglia, "El Río de la Plata en sus relaciones atlánticas: Una balanza comercial (1779-1784)" en ECONOMIA..., op.cit., p. 95.

Cuadro B: Evolución de la entrada de cueros a Buenos Aires del Litoral de los Ríos de 1761 a 1768 y de 1771 a 1778 (en piezas)

1761: 15.530 piezas	1765: 17.348 piezas
1762: 8.919 "	1766: 8.419 "
1763: 609 "	1767: 2.457 "
1764: 6.003 "	1768: 2.459 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-9-3.

1771: 7.392 piezas	1775: 7.610 piezas
1772: 19.406 "	1776: 15.356 "
1773: 3.779 "	1777: 9.664 "
1774: 2.138 "	1778: 15.167 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-10-2.

Cuadro C: Evolución de la extracción de cueros de 1815 a 1820
(en piezas)

1815: 1.064.637 piezas	1818: 944.401 piezas
1816: 883.026 "	1819: 662.724 "
1817: 1.022.515 "	1820: 668.130 "

Fuente: Rodolfo Merediz, op.cit., página 150.

Cuadro D: Evolución de la entrada de piezas de cueros a Buenos Aires con discriminación de las regiones de origen (promedios anuales)

	PARANA	RIO URUGUAY	INTERIOR
1802-1807:	188.383	315.143	12.667
1808-1814:	147.938	168.143	16.482
1815-1821:	126.049	59.068	30.479

Fuente: Claudia Wentzel, "Reconsideraciones..." op.cit, p. 45.

Cuadro E: Evolución del comercio de yerba mate en Buenos Aires de 1761 a 1768 y de 1771 a 1778 (en arrobas)

1761: 58.079 arrobas	1765: 64.477 arrobas
1762: 36.554 "	1766: 100.646 "
1763: 27.643 "	1767: 46.032 "
1764: 53.270 "	1768: 53.046 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII,13-9-3.

1771: 71.617 arrobas	1775: 66.822 arrobas
1772: 87.276 "	1776: 70.882 "
1773: 65.149 "	1777: 22.687 "
1774: 97.839 "	1778: 108.465 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII,13-10-2.

Cuadro F: Evolución de la entrada de tabaco colorado a Buenos Aires, 1761-1768 y 1771-1778 (en arrobas)

1761: 3.662 arrobas	1765: 4.764 arrobas
1762: 6.158 "	1766: 5.353 "
1763: 7.210 "	1767: 8.274 "
1764: 8.189 "	1768: 2.230 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-9-3.

1771: 11.106 arrobas	1775: 11.613 arrobas
1772: 13.920 "	1776: 25.962 "
1773: 13.642 "	1777: 6.799 "
1774: 11.099 "	1778: 12.689 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-10-2.

Cuadro G: Evolución de la entrada de lienzos a Buenos Aires, 1761-1768 y 1771-1778 (en varas)

1761: 19.750 varas	1765: 63.000 varas
1762: 11.500 "	1766: 39.500 "
1763: 3.750 "	1767: 40.500 "
1764: 1.000 "	1768: 23.250 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-9-3.

1771: 5.000 varas	1775: 3.250 varas
1772: 71.000 "	1776: 44.000 "
1773: 15.250 "	1777: 17.250 "
1774: 6.700 "	1778: 62.555 "

Fuente: Archivo General de la Nación, Sala XIII, 13-10-2.

Cuadro H: Evolución de la entrada de lienzos de algodón cochabambinos -tucuyos- y lienzos de algodón de las Misiones de 1797 a 1811, promedios anuales del quinquenio (en varas)

	Tucuyos	L. de las Misiones
1797-1801:	327.390 varas	71.356 varas
1802-1806:	651.992 "	27.321 "
1807-1811:	637.856 "	13.957 "

Fuente: Claudia Wentzel, "Reconsideraciones..." op.cit., p. 56

Cuadro I: Comercio de las zonas del Río Paraná con Buenos Aires de 1783 a 1821 (en pesos de 8 reales)

AÑO	PARAGUAY	CORRIENTES	PARANA	SANTA FE	TOTAL
1783	200.372	85.870	1.405	10.079	297.726
1784	171.883	53.568	1.035	35.254	258.740
1785	217.420	77.442	3.750	54.119	352.731
1786	185.997	41.357	8.118	34.073	269.545
1787	232.809	47.343	4.370	31.571	316.093
1788	241.991	28.776	6.518	7.513	284.798
1789	308.249	78.941	25.785	20.061	433.036
1790	257.003	62.905	20.212	15.337	355.457
1791					
1792	87.067	45.702	13.386	17.244	163.399
1793	270.137	150.145	37.490	19.672	477.444
1794	229.399	189.505	41.982	23.412	493.434
1795					
1796	252.717	145.129	43.358	19.260	460.464
1797	243.585	122.504	18.465	13.096	397.650
1798	390.788	140.201	23.601	8.676	563.266
1799	353.128	135.333	15.303	28.915	532.679
1800	328.265	84.175	17.707	18.679	448.826
1801	350.523	67.092	7.840	29.326	454.781
1802	359.909	106.194	66.134	48.305	580.542
1803	264.356	140.701	53.925	46.544	505.526
1804	241.492	192.350	63.823	48.618	546.283
1805	378.458	173.375	37.246	38.393	627.472
1806	321.046	100.684	33.979	41.500	497.209
1807	299.421	111.708	20.433	25.495	457.057
1808	414.376	129.173	64.250	38.775	646.574
1809	335.120	161.514	59.946	61.031	617.611
1810	175.202	100.628	53.672	97.732	427.234
1811	205.306	76.990	15.978	73.552	371.826
1812	311.932	40.666	22.673	153.549	528.820
1813	271.245	30.333	16.670	350.543	668.791
1814	197.907	40.721	87.692	352.455	678.775
1815	411.389	100.359	90.700	138.092	740.540
1816	327.960	118.214	26.207	153.155	625.536
1817	600.551	120.899	66.943	49.359	837.752
1818	383.090	91.694	38.964	36.505	550.253
1819	27.255	60.137	29.496	38.181	155.069
1820	142.532	51.798	128.035	131.776	454.141
1821	27.612	48.925	83.039	67.113	226.689

CUADRO II: Comercio de cueros con Buenos Aires (en piezas y valores en pesos de 8 rs.)

AÑO	PARAGUAY		CORRIENTES		PARANA		SANTA FE		TOTAL	
83			1.898	1.898	1.405	1.405	8.088	8.088	11.391	11.391
84			8.308	8.308	1.035	1.035	25.054	24.840	34.397	34.183
85			20.001	19.840	3.600	3.600	48.090	47.084	71.691	70.524
86	1.476	1.208	15.343	14.848	7.810	7.810	24.611	24.046	49.240	47.912
87			13.209	12.659	5.170	4.370	25.175	24.842	43.554	41.871
88			5.037	4.598	5.986	5.690	5.591	5.591	16.614	15.879
89	3.766	3.731	14.736	14.504	25.679	24.798	14.444	13.008	58.625	56.041
90	304	304	18.909	17.912	19.838	19.791	13.871	13.869	52.922	51.876
91	3.001	2.820	53.989	53.490	25.359	25.259	24.953	24.953	107.302	106.522
92	770	401	25.266	25.134	12.731	12.731	14.299	14.199	53.026	52.465
93	2.300	1.894	88.228	87.646	35.848	35.832	17.473	17.450	143.849	142.822
94	6.314	6.049	82.455	80.430	38.996	38.920	20.520	20.520	148.285	145.919
95	7.647	7.647	73.962	73.462	17.344	17.128	15.909	15.820	114.862	114.057
96	6.747	6.270	94.376	89.620	39.443	39.082	17.735	17.735	158.301	152.707
97	9.533	8.372	70.908	67.146	16.016	15.915	9.619	9.580	106.076	101.013
98	5.351	5.276	42.144	40.929	18.937	18.111	4.765	4.632	71.197	68.948
99	4.587	4.387	39.924	36.827	11.303	11.264	5.704	5.549	61.518	58.027
00	4.801	3.356	39.005	38.282	14.820	14.820	12.427	12.231	71.053	68.689
01	1.420	1.370	26.112	25.362	23.448	18.136	5.420	5.420	56.400	50.288
02	3.119	3.051	67.455	65.709	66.103	57.778	43.097	42.068	179.774	168.696
03	9.947	9.932	110.536	110.166	60.035	42.386	45.047	36.198	225.565	198.682
04	7.012	7.012	127.889	123.867	61.369	53.144	47.205	46.305	243.475	230.328
05	5.504	5.117	132.318	130.236	38.325	29.228	24.764	22.294	200.911	186.875
06	3.708	3.708	64.927	64.898	44.023	26.695	27.405	27.405	140.063	122.706
07	2.165	2.165	91.602	86.516	19.177	18.221	27.569	22.800	140.513	129.702
08	904	904	60.225	55.929	71.075	50.590	27.887	23.387	160.091	130.810
09	1.360	1.360	143.581	109.983	68.812	53.042	50.159	45.302	263.912	209.687
10	698	486	68.444	52.327	48.750	37.367	76.447	70.561	194.339	160.741
11			61.586	42.016	5.190	4.540	19.186	16.530	85.962	63.086
12			7.931	6.563	10.140	8.890	12.147	11.584	30.218	27.037
13			6.593	6.593	15.648	10.527	82.020	80.318	104.261	97.438
14			17.299	11.454	76.834	70.637	102.646	89.421	196.779	171.512
15			75.993	65.709	58.546	53.531	61.352	55.620	195.891	174.860
16	600	600	96.158	74.992	4.406	4.206	27.222	23.152	128.386	102.950
17	1.132	882	103.580	76.349	36.800	31.568	11.220	8.904	152.732	117.703
18			97.166	65.831	18.981	14.682	11.558	8.679	127.705	87.192
19			72.457	50.035	15.315	14.294	4.053	3.272	91.825	67.601
20			40.319	30.928	28.423	21.681	17.904	14.187	86.646	66.796
21			27.965	20.239	38.683	26.898	32.513	23.198	99.161	70.335

CUADRO III: Comercio de yerba mate con Buenos Aires (en arrobas y valores en pesos de 8 rs)

AÑO	PARAGUAY		CORRIENTES		PARANA		SANTA FE		TOTAL	
1783	123.824	170.126	9.087	10.961			28	42	132.939	181.129
1784	80.790	112.883	13.952	17.390			28	35	94.770	130.308
1785	130.276	164.172	13.229	15.209			1.246	1.557	144.751	180.938
1786	122.333	153.596	5.410	6.364			3.787	4.452	131.530	164.412
1787	144.445	198.498	7.788	10.792			400	580	152.633	209.870
1788	157.411	226.315	4.156	5.937					161.567	232.252
1789	174.876	289.264	12.589	22.410			750	1.233	188.215	312.907
1790	138.631	226.082	16.183	28.552					154.814	254.634
1791	207.705	306.361	36.142	54.213					243.847	360.577
1792	55.544	65.681	8.422	10.020					63.966	75.701
1793	182.919	204.542	29.582	33.734					212.501	238.276
1794	183.389	209.633	39.484	46.265					222.873	255.898
1795	139.204	194.885	9.118	12.993					148.322	207.878
1796	190.302	222.993	14.268	17.407					204.570	240.400
1797	147.766	205.780	13.430	17.360					161.196	223.140
1798	274.301	377.194	31.621	45.476			42	63	305.964	422.733
1799	212.532	299.785	31.175	44.703			12.104	18.053	255.811	362.541
1800	184.122	259.980	16.254	21.690			1.500	2.115	201.876	283.785
1801	210.166	262.707	11.654	14.166			375	528	222.195	277.401
1802	230.714	275.739	12.524	16.066			390	585	243.628	292.390
1803	166.311	196.685	4.818	6.630			247	308	171.376	203.623
1804	171.013	201.057	16.634	19.554	285	334			187.932	220.945
1805	262.811	310.920	11.538	14.202			52	61	274.401	325.183
1806	228.139	270.048	5.471	6.359			3.922	4.902	237.532	281.309
1807	216.436	252.076	1.570	1.885			825	1.031	218.831	254.992
1808	255.458	351.754	9.827	13.973			3.750	5.625	269.035	371.352
1809	197.900	289.750	3.845	5.795					201.745	295.545
1810	72.866	112.151	5.364	7.465			1.819	2.606	80.049	122.222
1811	128.448	185.709	8.726	10.181			3.586	12.617	140.760	208.507
1812	121.474	242.091	924	1.716	70	115	12.812	63.253	135.280	307.175
1813	75.729	186.315	575	1.522	547	1.460	52.054	142.868	128.905	332.165
1814	46.232	136.586	67	162			71.792	192.514	118.091	329.262
1815	116.825	287.245	330	954			12.304	35.836	129.459	324.035
1816	83.921	208.757	2.304	5.945	60	162	22.472	57.657	108.757	272.521
1817	176.883	421.129			277	684	7.313	18.028	184.473	439.841
1818	121.318	279.532					75	180	121.393	279.712
1819	7.582	19.048			382	1.262	7.408	23.222	15.372	43.532
1820	13.323	112.912	517	4.070	1.114	10.130	8.417	93.774	23.371	220.886
1821	2.549	23.847	1.454	12.256	3.560	32.250	3.368	26.375	10.941	94.728

CUADRO IV: Comercio de tabaco colorado del Paraguay con Buenos Aires (en arrobas y pesos de 8 reales)

AÑO	PARAGUAY		CORRIENTES		PARANA		SANTA FE		TOTAL	
11	2.636	12.274	24	228	202	1.923	3.031	24.772	5.893	39.197
12	6.757	60.099	1.623	16.368	696	6.612	6.062	53.399	15.138	136.478
13	6.786	82.402					7.793	93.512	14.579	175.914
14	4.937	52.934	92	527	86	859	3.082	38.289	8.197	92.600
15	9.503	99.865	39	390	1.972	23.344	1.997	18.107	13.511	141.706
16	11.213	101.998	613	5.778	506	5.038	5.209	55.909	17.541	168.723
17	16.442	140.040	378	3.317	1.144	11.556	1.394	11.311	19.358	166.224
18	11.035	88.344			121	912	2.615	20.780	13.771	110.036
19	897	8.207			150	1.500	418	4.405	1.465	14.112
20	2.437	28.503			109	1.308	1.157	13.323	3.703	43.134
21	149	3.725	393	3.778	180	3.410	495	7.804	1.217	18.717

CUADRO V: Comercio de Lienzos de las Misiones (en varas y valores en pesos de 8 rs)

AÑO	PARAGUAY		CORRIENTES		SANTA FE		TOTAL	
83	3.525	1.100	158.480	53.904	5.200	1.230	167.205	56.234
84	4.768	1.275	44.277	14.835	9.400	3.180	58.445	19.290
85	1.527	237	86.374	27.035	5.695	1.423	93.596	28.695
86	444	200	22.166	6.510			22.610	6.710
87			34.987	10.583			34.987	10.583
88			22.628	7.010			22.628	7.010
89			38.891	12.041			38.891	12.041
90			21.519	10.543			21.519	10.543
91	90	15	57.982	15.945			58.072	15.960
92	15.359	4.748	32.747	9.945			48.106	14.692
93			69.007	21.139			69.007	21.139
94	7.137	1.796	163.127	48.938			170.264	50.734
95			72.654	18.163	1.000	310	73.654	18.473
96	11.022	2.736	77.210	20.270			88.232	23.006
97			105.341	27.592			105.341	27.592
98	2.704	835	108.873	36.463			111.577	37.298
99			105.383	39.193			105.383	39.193
00			16.928	6.365			16.928	6.365
01			17.552	8.180			17.552	8.180
02			11.398	5.399			11.398	5.399
03			10.988	3.444			10.988	3.444
04			28.941	9.406			28.941	9.406
05			40.833	13.271			40.833	13.271
06			44.445	13.889			44.445	13.889
07			14.473	4.161			14.473	4.161
08			11.537	3.317			11.537	3.317
09	300	94	21.571	8.398			21.871	8.492
10	2.191	630	15.914	4.063			18.105	4.693
11			2.000	500			2.000	500
12								
13								
14			675	120			675	120
15			800	100			800	100